

KESKI-SUOMEN KAUPPAKAMARI

NUMERO 01 HELMIKUU 2023

KAUPPA KAMARI



**INWEB OY
- BIPOHJAISIA
3D-TULOSTEITA
KESTÄVÄSTI
KESKI-SUOMESTA**

S. 6

**LÄMMITYSKULUT MINIMIIN
LÄMPÖPUMPPURATKAISUILLA**

LÄMPÖPALVELU SAMI PÄIJÄNEN, S. 8

TULEVAISUUDEN RATKAISUT

Kauppakamarien eduskuntavaaliteesit 2023

Osaaminen ratkaisee Suomen tulevaisuuden

Pula osaavasta työvoimasta on yritysten merkittävin kasvun este. Väestön ikääntymisestä johtuen ongelma ei ole ohimenevä. Ongelmaan on vastattava lisäämällä osaamisperusteista maahanmuuttoa, edistämällä koulutuksen työelämälähtöisyyttä ja varmistamalla kaikille nuorille hyvät perustaidot.

- Lisätään osaamisperusteista maahanmuuttoa merkittävästi nykyisestä.
- Parannetaan ammatillisen koulutuksen työelämälähtöisyyttä.
- Varmistetaan riittävät perustaidot jokaiselle lapselle ja nuorelle.



Vauhditetaan investointeja ja vihreää siirtymää sujuvilla kaavoitus- ja luvitusprosesseilla

Suomi kilpailee investoinneista kansainvälisesti. Sujuva luvitus ja nopeat kaavoitusprosessit edistäisivät vihreää siirtymää, parantaisivat kilpailukykyä sekä lisäisivät Suomen houkuttelevuutta investointien kohteena.

Nykyisellään merkittävät investoinnit viivästyvät ja peruuntuvat, kun kaavoitus- ja lupaprosessit sakkaavat ja valitusprosessit ovat raskaita ja ennakoimattomia.

- Luvat yhdeltä luukulta ja kaavojen ja lupien käsittelylle palvelulupaus.
- Lisätään valitusprosessien ennakoitavuutta.

Julkinen talous, työllisyys ja verotus

Julkinen talous on käännettävä vahvistuvalle uralle ja kestävyysvajetta on kurottava kiinni.

Työllisyysastetta on edelleen nostettava yksityisen sektorin työpaikkojen määrää kasvattamalla.

- Työn tekemisen on oltava aina kannattavaa - porrastetaan ansiosidonnainen työttömyys-turva ja uudistetaan sosiaaliturvajärjestelmä.
- Mahdollistetaan paikallinen sopiminen kaikissa yrityksissä.
- Varmistetaan kilpailukykyinen verotus ja kevennetään ansiotuloverotusta läpi tuloluokkien.

Varmistetaan koko Suomen saavutettavuus ja logistinen kilpailukyky

Suomen logistinen sijainti on muutoksen kourissa. Toimiva liikennejärjestelmä ja sujuva liikenne ovat Suomen kilpailukykyyn edellytys.

Supistetaan liikenneinfran korjausvelkaa, vähennetään liikenteen päästöjä linjassa muiden EU-maiden kanssa ja varmistetaan suomalaisen logistiikan kustannuskilpailukyky.

- Nostetaan liikenneinfran rahoituksen tasoa.
- Vähennetään liikenteen päästöjä kilpailukykyisesti.



Kevään eduskuntavaalit ovat talousvaalit

Suomi on velkaantunut vauhdilla. Näin myös nousukaudella, kun työllisyys on ollut hyvällä tasolla ja talous on kasvanut. Vuodesta 2009 lähtien valtio on velkaantunut joka vuosi. Valtionvelan arvioidaan nousevan tänä vuonna jo 144 miljardiin euroon. Velkaantumisellaan Suomi on ajautunut yhä lähemmäs eteläeurooppalaisia valtioita.

On selvää, että samanlainen meno ei voi jatkua, tai jätämme vaikean tulevaisuuden jälkipolville, yhä pienenevälle työikäiselle väestölle. Viimeistään valtionlainojen nousseet korot ovat herättäneet siihen, että julkista taloutta on kestäväntöntä rahoittaa velkarahalla.

Liikenteelle toivottiin pitkään yli hallituskausien ulottuvaa suunnitelmaa. Vastaavanlaisesti talouden hoitoon tulisi perustaa parlamentaarinen työryhmä, kuten ekonomistit ja monet asiantuntijat ovat ehdottaneet. Talouden suunnittelu on pitkäjänteistä työtä. Keinot, miten taloutta tasapainotetaan, voivat vaihdella hallituskoalitiosta riippuen. Suunnitelmaa on hyvä tarkastella aika ajoin.

Terveydenhoito uhkaa romahtaa, Pisa-tulokset ovat laskeneet vuosi vuodelta, pahoinvointi lisääntyy. Ylimääräisestä byrokratiasta ja toissijaisista menoista on leikattava, jotta hyvinvointivaltion palvelut voidaan turvata. Tärkeää on käydä läpi valtion ja kuntien tehtävät – etenkin kunnille on vuosien varrella säilytetty paljon uusia tehtäviä käymättä kokonaisuutena läpi.

Jokaisen eduskuntapuolueen on sitouduttava talouden kuntoon laittamiseen. Valtion budjetti ei voi nojata pelkästään talouskasvun varaan. Leikkauksia on tehtävä, jotta Suomen talous saadaan paremmalle tolalle.

Poliittisilla päättäjillä tulee olla rohkeutta kertoa leikkauskohteensa. Äänestäjien tulee tietää, mistä tulevaisuudessa leikataan. Pelkästään lupauksia vappusatasista ei voida tehdä. Viime vuodet ovat näyttäneet, että maailmalta tulee meistä riippumattomia ajureita, jotka vaikuttavat meihin. Keskeistä on keskittyä niihin asioihin, joihin voidaan itse vaikuttaa.

Kauppakamarit julkaisivat yhteiset eduskuntavaalitavoitteensa ”Tulevaisuuden ratkaisut”. Tavoitteisiin nostetut neljä teemaa – osaaminen, vahva julkinen talous ja kannustava verotus, investointien ja vihreän siirtymän vauhdittaminen sekä Suomen saavutettavuus ja logistinen kilpailukyky – ovat ratkaisevia Suomen tulevaisuuden menestymiselle ja kilpailukykyllä.

Pula osaavasta työvoimasta on yritysten merkittävin kasvun este, eikä tulevaisuudessa ole luvassa helpotusta, kun väestö ikääntyy. Tarvitaan osaamisperusteista maahanmuuttoa ja koulutuksen työelämälähtöisyyden edistämistä. Koulujärjestelmän tulee varmistaa kaikille nuorille hyvät perustaidot.

Työn tekemisen on oltava aina kannattavaa. Tutkitusti suurin piikki työllistymisessä on, kun ansioidonomainen päiväraha päättyy.

Työllistymistä voidaan vauhdittaa ansioidonomaista porrastamalla. Ansiotuloverotuksen keventäminen kautta linjan kannustaa työn tekemiseen.

Vihreää siirtymää ja investointeja voidaan vauhdittaa sujuvilla kaavoitus- ja luvitusprosesseilla. Investoinnit ovat välttämättömiä talouskasvulle ja päästövähennystavoitteisiin pääsemiseksi. Suomen saavutettavuus ja logistinen kilpailukyky varmistetaan liikenneinfran rahoitustasoa nostamalla.



**KAUPPAKAMARIEN NELJÄ
VAALITEEMAA - OSAAMINEN,
VAHVA JULKINEN TALOUS
JA KANNUSTAVA VEROTUS,
INVESTOINTIEN JA VIHREÄN
SIIRTYMÄN VAUHDITTAMINEN
SEKÄ SAAVUTETTAVUUS
OVAT RATKAISEVIA SUOMEN
MENESTYKSELLE.**

ARI HILTUNEN
TOIMITUSJOHTAJA
KESKI-SUOMEN KAUPPAKAMARI

KESKI-SUOMEN KAUPPAKAMARI

WWW.KSKAUPPAKAMARI.FI

PÄÄTOIMITTAJA

Viivi Sakkara

KONSEPTI JA ULKOASU

Punamusta Oyj

TAITTO

Viivi Sakkara

KANNESSA

Sami Päijänen.

Kuva: Viivi Sakkara

PALAUTTEET:

viivi.sakkara@kskauppakamari.fi

ILMOITUSMYynti

Novia Finland Oy

ilmoitukset@noviafinland.fi

JULKAISIJA

Keski-Suomen kauppakamari
Kauppakatu 28 B
40100, Jyväskylä

ILMESTYMINEN

Neljä kertaa vuodessa helmikuussa,
toukokuussa, syyskuussa ja marraskuussa.
Seuraava lehti toukokuussa 2023.

PAINO

Siirtopaino Oy, Jyväskylä

JAKELU

Jäsenille, sidosryhmille ja
kauppakamarin järjestämissä
tapahtumissa 1000 kpl

SELATTAVA SÄHKÖINEN VERSIO

www.kskauppakamari.fi/lehti

ISSN 2342-0340



**Kaikki patentointiin ja
immateriaalioikeuksiin
liittyvät palvelut
paikallisesti Jyväskylästä.**

www.berggren.eu

Ota yhteyttä

VIRPI NOPONEN

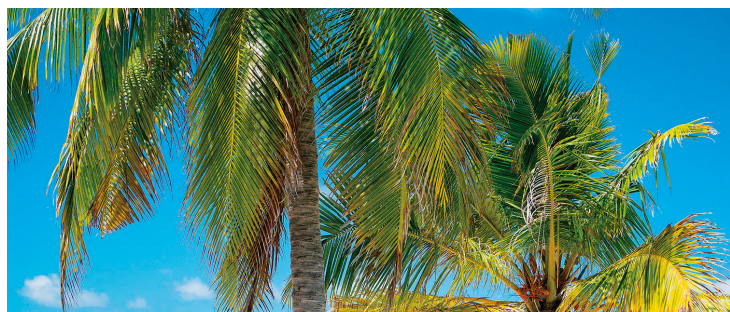
Eurooppapatenttiasiamies

+358 50 308 6106

virpi.noponen@berggren.fi

Berggren Oy, Jyväskylä

Piippukatu 11, 40100 Jyväskylä



Kun sinulla on
unelma
meillä on sinulle
matka

**Helin
Matkat**

Yliopistonkatu 34
40100 Jyväskylä

www.helinmatkat.fi
myynti@helinmatkat.fi



YRITYSTARINAT

6

INWEB OY: BIOPOHJaisia 3D-TULOsteita
kestävästi Keski-Suomesta

8

LÄMPÖPALVELU SAMI PÄIJÄNEN:
Lämmityskulut minimiin lämpöpumppu-
ratkaisulla

20

**IHMISTEN KOHTAAMISELLE JA
VERKOSTOITUMISELLE ON NYT**
kysyntää - Suomen ensimmäiset
Digiturvallisuusmessut järjestetään
Jyväskylässä

EDUSKUNTAVAALIT

13

TEOLLISUUSPOLITIIKAN UUSI AIKAKAUSI
Nordic West Officen toimitusjohtaja
Risto E.J. Penttilä

16

KUUDEN SUURIMMAN MITTELÖ
Puoluejohtajien keskeinen viesti
yrityksille



AJANKOHTAISTA

11

KRIISISTÄ ULOS KOHTI VALOA
Fingridin toimitusjohtaja Jukka Ruusunen

22

UUSI TEKNOLOGIAJOHTAMISEN OHJELMA
on rakennettu yritysmaailman ehdoilla

24

OSAKKEIDEN PAKKOLUNASTUS
ja lakisääteisen välimiesmenettelyn kulku

30

YHTENÄISPATENTTI TULEE VIHDOINKIN

Biopohjaisia 3D-tulosteita kestävästi Keski-Suomesta

SAARIJÄRVELÄINEN INWEB OY TUOTTA KESTÄVIÄ, MITTATARKKOJA JA KUSTANNUSTEHOKKAITA 3D-TULOSTETTUJA BIOMATERIAALIRATKAISUJA MONENLAISIIN TARPEISIIN. 3D-TULOSTAMALLA ON MAHDOLLISTA TEHDÄ KAPPALEITA, JOITA ENNEN OLI HAASTAVAA JA KALLISTA VALMISTAA.



Mediatekniikan insinööri **Tero Hämäläinen** perusti Inwebin vuonna 2014 Saarijärvelle innostuttuaan 3D-tulostuksesta. Ensikosketuksen 3D-tulostukseen Hämäläinen sai yhdeksän vuotta sitten.

”Halusin yhdistää tietotekniikkaosaamista ja konkreettista tekemistä, ja tutustuttuani 3D-laitteisiin ohimennen huomasin, että siinä yhdistyvät molemmat. 3D-tulostus valmistustekniikkana tarjoaa paljon mahdollisuuksia”, kertoo Tero Hämäläinen.

Kyllä puhutaan, että Hämäläinen on syntynyt propellihattu päässä. Inweb Oy suunnittelee ja rakentaa yrityksen käytössä olevat 3D-tulostimet itse.

”Alkuvaiheessa tutustuin markkinoilla oleviin laitteisiin, josta siirryin hyvin nopeasti omien koneiden kehittämiseen. Yhtiön historiassa siihen meni 3–4 ensimmäistä vuotta. Kutsun sitä nallepuuro-vaiheeksi”, Hämäläinen naurahtaa.

Inweb Oy:n tuotanto mahdollistaa

muun muassa pienoismallit, prototyy-pit sekä piensarjatuotannot sadoista aina tuhansien kappaleiden sarjoihin asti. 3D-tulostus ei korvaa täysin perinteisiä menetelmiä, vaan se tulee yhdeksi vaihtoehdoksi lisää. Inwebiltä kyllä kerrotaan, milloin 3D-tulostaminen on asiakkaalle järkevin ja kannattavin vaihtoehto. 3D-tulostamisella voidaan luoda käytännössä mitä vain, vain taivas on rajana suunnittelussa.

”Mutta sen voin sanoa, että esimerkiksi ruuveja ei kannata lähteä 3D-tulostamaan, koska niitä saa haettua edullisesti rautakaupasta”, Hämäläinen kertoo.

Inweb käyttää tulostuksessa biopohjaisia materiaaleja, jotka valmistetaan maa-, metsä- ja kotitalouksien jätevirroista, esimerkiksi sellusta. Hämäläisen mukaan biopohjaista materiaalia on helpompaa ja turvallisempaa käsitellä kuin fossiilisia tai synteettisiä raaka-aineita. Myös poliittiset ja vastuullisuussyyt painavat. Yhteistyössä raaka-aineyhteistyökump-

panin kanssa kehitetyt biomateriaalit eivät myöskään pirstaloidu mikro-muoviksi.

”Ympäristöystävällisten materiaalien kehittämisen taustalla on halu edistää luonnonvarojen sekä luonnon monimuotoisuuden säilymistä että vähentää luontoon päätyvän mikro-muovin määrää”, Hämäläinen avaa.

Ympäristön kannalta 3D-tulostus on tehokas menetelmä: lähtökohtaisesti siitä ei synny hävikkiä. Tulevaisuudessa yritys tavoittelee olevansa täysin uusiutuvan energian yhtiö, kun tuotannossa käytettävä sähkö pyritään korvaamaan esimerkiksi aurinkosähköllä.

Viimeisen vuoden aikana Inweb on saanut hyvin jalansijaa markkinassa. Yritys toteuttaa teollisuudelle tuotteita laidasta laitaan yksittäisistä betonivalumuoteista aina kymmenien tuhansien komponenttien sarjatuotantoteoriin.

3D-tulostaminen on maailmalla

Suomea pidemmällä. Suomessa kehitystä hidastaa Hämäläisen mukaan vääränlaiset mielikuvat ja se, ettei sitä uskalleta kokeilla.

”Tarjouspyyntö ja kokeilu ei maksa muuta kuin käytetyn ajan. 3D-tulostus ei välttämättä korvaa kaikkea tuotantoa, mutta se voi tehostaa sitä ja tuoda kustannushyötyjä. Sen ei tarvitsekaan korvata kokonaan muita tuotantomenetelmiä”, Hämäläinen avaa.

Yrityksen tavoitteena on ensin kasvattaa markkinaa Suomessa, ja tulevaisuudessa myös kansainvälisyyttä. Muotteja sekä osia ja komponentteja lähtee asiakkaiden kautta jo nyt ulkomaille.

LUKU-SUOSITUS



EU-katsaus

Keskuskauppakamarin puolivuositain julkaistavassa EU-katsauksessa keskitytään ajankohtaisiin EU-aiheisiin. Uusimmassa katsauksessa käsitellään Suomen ja suomalaisten yritysten näkökulmasta merkittävien asioiden etenemistä Ruotsin uudella EU-puheenjohtajuuskaudella. Ruotsilta odotetaan aktiivista kauppapolitiikkaa ja maa korostaa kaudellaan myös eurooppalaisten yritysten kykyä luoda kasvua edistämällä vihreää siirtymää.

Lenita Toivakka, Keskuskauppakamarin kansainvälisten asioiden johtaja



Ratkaisuja Suomelle

Keskuskauppakamari on koostanut ratkaisuja Suomen uudistamiseksi kilpailukykyiseksi ja hyvinvoivaksi yhteiskunnaksi. Edessämme on nyt valinta: uudistu tai näivety. Nykytila johtaa hitaaseen näivettymiseen. Suomen on valittava rohkean uudistumisen tie.

Tulevaisuuden ratkaisut



Kauppakamarien eduskuntavaaliteesit 2023. Velkaantuva, ikääntyvä ja byrokraattinen maa tarvitsee suunnanmuutoksen. Tavoitteena tulee olla kestävä talous ja kilpailukykyinen toimintaympäristö, joka houkuttelee yrityksiä investoimaan, kasvamaan ja työllistämään sekä yksittäisiä ihmisiä yrittämään, innovoimaan ja tekemään töitä.

2X

Tuoretta tietoa

NAISJOHTAJAKATSAUS



Naisten osuus pörssiyritysten johtoryhmissä on tänä vuonna ennätysellisellä tasolla. Naisten osuus on noussut 28 prosenttiin ja suurissa pörssiyrityksissä kivuttiin ensimmäistä kertaa yli 30 prosenttiin. Toimitusjohtajina ja pörssiyritysten liiketoimintojen johdossa naisia on kuitenkin edelleen vähän. Naisten etenemistä toimitusjohtajaksi hankaloittaa se, että toimitusjohtajaksi edetään yleensä liiketoimintojen johdosta. Tuki-toimintojen johdosta toimitusjohtajak-si edetään lähinnä talousjohtajan tehtävästä.

Ville Kajala, johtava asiantuntija, Keskuskauppakamari

ILMOITUSKANAVA



1.1.2023 voimaan tullut ilmoittajien suojelua koskeva sääntely velvoittaa yritykset ja julkisyhteisöt, joilla on vähintään 50 työntekijää, perustamaan työntekijöilleen sisäisen ilmoituskanavan epäiltyjä väärinkäytöksiä koskevien ilmoitusten vastaanottoon. Alle 250 työntekijän yrityksille siirtymäaika sisäisen ilmoituskanavan käyttöönottoon on 17.12.2023 asti ja tätä suuremmille yrityksille kolme kuukautta lain voimaantulosta eli 31.3.2023 asti.

Stina Vikberg, johtaja, Keskuskauppakamari



Lämpöpalvelu Sami Päijänen – lämmityskulut minimiin lämpöpumppuratkaisuilla

NYT JOS KOSKAAN ON OIKEA AIKA SIIRTYÄ VÄHÄENERGISIIN LÄMMITYSRATKAISUIHIN. TARVE SÄHKÖNSÄÄSTÖLLE ON ILMEINEN. ERILAISET LÄMPÖPUMPUT MIELLETÄÄN MONESTI OMAKOTI- TAI RIVITALOJEN LÄMMITYKSEEN TAI VIILENYKSEEN, MUTTA LÄMPÖPALVELU KARTOITTAJAA JA TOTEUTTAJAA SOPIVAT LÄMMITYSRATKAISUT SUURIINKIN KOHTEISIIN AINA TOIMISTOKIINTEISTÖISTÄ SUURIIN TEOLLISUUSHALLEIHIN. HANKKEITA VAUHDITTAJAA BUSINESS FINLANDIN ENERGIA-TUKI.

Energian hinnannousu ja halu mahdollisimman riippumattomiin lämmitysratkaisuihin on räjäyttänyt lämpöpumppujen kysynnän. Suomen lämpöpumppuyhdistys SULPUN tilastojen mukaan lämpöpumppujen myynti kasvoi viime vuonna noin 50 prosenttia. Öljyn, kaasun, kaukolämmön ja sähkön hinnan nousun vuoksi kannattavuus lämpöpumppujärjestelmiin siirtymiselle on parantunut entisestään.

Komponenttien saatavuusvaikeudet ovat haastaneet myös lämpöpumppualaa kysynnän kasvettua.

Lämpöpalvelu Sami Päijäsen toimitusjohtaja **Sami Päijäsen** mukaan laitteiden saatavuus on heikompaa kuin vaikkapa kolme vuotta sitten, mutta kannustaa, että runsaasta kysynnästä huolimatta laitteita ja asennusaikoja on saatavilla. Lämpöpalvelu kartoittaa ja toteuttaa lämmitysratkaisut suuriinkin kohteisiin aina toimistokiinteistöistä suuriin teollisuushalleihin.

”Lämpöpumppu lämmitysmuotona ei rajoitu ainoastaan omakotitaloon ja pieneen asuntoon, vaan ratkaisut löytyvät suuriinkin kohteisiin ja hankkeisiin, toisin kuin monesti mielletään. 12 000 kuutiometrinen konepajahallikin pystytään lämmittämään ilmalämpöpumpuilla ja teho riittää”, sanoo Sami Päijänen.

Kaikki alkaa yhteydenotosta. Yritys toimittaa erilaiset lämpöpumput, hybridiratkaisut, aurinkoenergiajärjestelmät, lämmön talteenotto- ja VRF-laitteet. Asiakkaan ei tarvitse etukäteen tietää, mikä ener-

giamuoto sopii omiin tarpeisiin. Erityyppisiin tiloihin ja tarpeisiin löytyy oikeat ratkaisut. Jo ensimmäisen tapaamisen jälkeen Lämpöpalvelu pystyy antamaan suosituksen soveltuvasta lämmitysratkaisusta sekä säästölaskelmat.

”Kartoitus alkaa nykytilan selvittämisellä: millainen lämmitystapa on nyt, millä lämpö tuotetaan, millä se jaetaan. Tarvitaan kulutustiedot kiinteistöstä, muutamia muita tietoja ja siitä saadaan hyvin säästölaskelmat sekä tarjous projektin hinnasta.

Myös ilmanvaihto otetaan huomioon. Merkittäviä säästöjä saadaan monesti jo sillä, että ilmanvaihto säädetään tarpeen mukaan”, Päijänen sanoo.

**LÄMPÖPALVELU
TOTEUTTAJAA
LÄMMITYSRATKAISUT
SUURIINKIN KOHTEISIIN
TOIMISTOKIINTEISTÖISTÄ
AINA SUURIIN
TEOLLISUUSHALLEIHIN.**

Merkittävät säästöt lämmityskuluissa

Päijänen on työssään huomannut, että yleisesti ei ole ollut tiedossa, kuinka paljon lämpöpumppuratkaisuilla säästöjä on saatavissa. Investoinnin takaisinmaksuaika vaihtelee

kolmen ja kahdeksan vuoden välillä.

”Säästöt ovat niin huomattavia, että monet asiakkaat luulevat sen olevan liian hyvää ollakseen totta, vaikka totta se on”, Päijänen naurahtaa.

Esimerkiksi eräessä kohteessa öljynkulutus oli 45 000 litraa ja lämmityskustannukset noin 76 500 euroa vuodessa. Maalämmöllä lämmityskustannukset saatiin laskemaan noin 24 000 euroon vuodessa. Investoinnin takaisinmaksuajaksi tuli viisi vuotta. Puhutaan siis merkittävästä hyödyistä.

Lämpöpalvelu Sami Päijänen on ollut laajentamassa Kiillon Hankasalmen tehtaan järjestelmää, jossa öljylämmitys on ensin korvattu pääosin ilma-vesilämpöpumpuilla ja lopulta siitä luovuttiin kokonaan.



Päijänen muistuttaa, että tärkeintä on järjestelmän oikeanlainen mitoitus, puhutaan sitten isosta tai pienestä laitoksesta. Siitä Lämpöpalvelu pitää huolta.

”Valitettavasti olen nähnyt kentällä esimerkkejä, joissa on toimitettu järjestelmä, jonka teho on ¼ tarvittavasta määrästä. Silloin öljynkulutus on pysynyt ennallaan samalla, kun sähkönkulutus on kasvanut entisestään”, Päijänen tähdentää.

Business Finland myöntää energiatukea, jonka avulla voi tehdä energiansäästöön ja -tehokkuuteen liittyviä investointeja. Lämpöpalvelu Sami Päijäsen palveluun kuuluu myös energiatuen hakeminen asiakkaan niin halutessa.

”Jos hankinta tehdään energiatuella, on tärkeää muistaa, että hanketta ei saa aloittaa ennen hakemuksen hyväksymistä. Päätöksessä kestää tällä hetkellä pari kuukautta, mikä kannattaa ottaa huomioon.”

Yritys myös auttaa kaikissa viranomaislupiin liittyvissä asioissa ja hakee mahdolliset tarvittavat luvat asiakkaan puolesta.

Laaientaminen Jämsään yrityskaupalla

Lämpöpalvelu Sami Päijänen kasvattaa toiminta-alueensa Jämsään, kun se osti jämsäläisen Pumppumies Puolivälin. Pumppumies Puolivälin toiminta on ollut seisahdusissa, kun perustaja ja yrittäjä Jukka Puoliväli menehtyi viime heinäkuussa. Vaikka tarinalla on surullinen loppu, on yrityskauppa positiivinen signaali kentällä: pumppumiehen ura jatkuu ja asentajat saavat töitä.

”Puoliväli tunnettiin pumpputohtorina. Meidän tavoitteenamme on saada toiminta jaloilleen. Yrityksellä on Jämsän keskustassa kivijalkamyymälä, jonka toimintaa aiotaan myös jatkaa”, kertoo Päijänen.

Lämpöpalvelu Sami Päijänen on melko tuore kaupakamarin jäsen. Jäseneksi Päijänen liittyi verkostojen vuoksi.

”Verkostoituminen on tärkeää ja toivomme saavamme kauppakamarin kautta uusia kontakteja”, Päijänen kertoo.

Business Finland myöntää energiatukea yrityksille ja organisaatioille

Business Finland myöntää energiatukea sellaisiin yritysten ja yhteisöjen investointi- ja katselmushankkeisiin, jotka edistävät uusiutuvan energian tuotantoa ja käyttöä, energiansäästöä, energian tuotannon tai käytön tehostamista tai muuten muokkaavat energijärjestelmää vähähiilisemmäksi pitkällä aikavälillä. Tuella on oltava merkittävä vaikutus hankkeen käynnistämiseen.

Energiatuki on rahoitusta, jonka Business Finland maksaa organisaatioille toteutuneiden kustannusten perusteella. Hankkeen investointikustannusten tulee olla vähintään 10 000 euroa eikä hankkeen koolla ole

ylärajaa. Rahoitus on avustusta eli sitä ei tarvitse maksaa takaisin. Tukea ei myönnetä hankkeille, jotka on käynnistetty ennen tukipäätöstä. Tukea voidaan myöntää aikaisintaan rahoituspäätöspäivästä alkaen aiheutuviin kustannuksiin.

Hakemuspalvelu avataan uusia hakemuksia varten uudelleen arviolta 1.3.2023, mutta lopullisesti ajankohta varmistuu helmikuun aikana. Hakemuspalvelun avautumisen ajankohta ilmoitetaan Business Finlandin sivuilla.

Energiaintensiivisen teollisuuden sähköistämistukea voi myöntää Energiavirasto.

Kriisistä ulos kohti valoa!



JUKKA RUUSUNEN

Kirjoittaja on kantaverkkoyhtiö
Fingridin toimitusjohtaja

Tätä kirjoitettaessa kaksi talvikuukautta on jo melkein takana ja sähköväen katseet ovat kääntyneet helmikuuhun. Sähkön saatavuuden osalta kaikki on mennyt hyvin – kiitos lauhan sään ja suomalaisten hienon venymisen sähkön säästöön.

Joulukuussa suomalaiset säästivät sähköä kymmenen prosenttia. Joulukuun kireimmän pakkasjakson huipputunneilla sähkön kulutus laski jopa 1300 megawattia, mikä lähestyy Olkiluoto 3:n tuotantokapasiteettia. Todella loistava suoritus, josta me kaikki hyödyimme.

Helmikuun sää on vielä arvoitus. Kovat helmikuun pakkaset voivat laittaa sähköjärjestelmän lujille. Kireät tilanteet johtaisivat myös korkeisiin hintapiikkeihin. Onneksi Olkiluoto 3 on tulossa hätiin heti helmikuun alkupuolella.

Maaliskuussa aurinko tulee apuun. Valoisuus lisääntyy ja riski huippupakkasista alenee selvästi. Ennusteiden mukaan kesää kohti tilanne näyttää yhä paremmalta sähkönkäyttäjän näkökulmasta. Kesällä päästäneen sähkön hinnassa jo selvästi alle kymmeneen senttiin kilowattitunnilta.

Tämän jälkeen tuleva talvikausi 2023 – 2024 on vielä jonkin verran arvoitus, mutta ennusteiden mukaan se on sel-

västi helpompi kuin kuluva talvi. Suomi on vähitellen irrottautumassa sähkökriisistä.

Tulevaisuutemme sähkön ja energian ympärillä näyttää todella hyvältä. Poistamme sähkön avulla pääosan liikenteen, lämmityksen ja teollisuuden päästöistä ja näytämme maailmalle, että Suomen kaltaisessa fiksujen ihmisten maassa tämä on täysin mahdollista.

Rakennamme päästöttömän energijärjestelmän, joka tuottaa kansalaisille ja teollisuudelle edullista ja varmaa sähköä. Sähkö luo meille erinomaisen kansainvälisen kilpailuaseman, minkä avulla Suomi houkuttelee kotimaisia ja ulkomaisia investointeja. Investointeja syntyy puhdasta vetyä ja sähköä hyödyntäviin terästeollisuuden ja kemian teollisuuden laitoksiin, akkuteollisuuteen ja datakeskuksiin. Täältä löytyy se teollinen kasvu, jota Suomi kipeästi tarvitsee hyvinvoinnin ylläpitämiseksi.

Kasvun taustalla on suomalainen puhdas sähkö: nykyinen sähköntuotantopaletti täydennettynä Olkiluoto 3:lla ja massiivisilla investoinneilla tuulivoimaan. Ja tietysti toimivat sähköverkot, jotka kuljettavat sähkön tuotantolaitoksista sähkön käyttäjille.

KESKI-SUOMEN KAUPPAKAMARI

JÄSENYYS

Jäsenedut
yrityksesi
hyödyksi

9
VALIOKUNTAA

800
JÄSENTÄ

23 000
VAIKUTTAJAA

Jäsenyys
on merkki
luotetta-
vuudesta



AJANKOHTAISTIEDO

Jäsenenä saat 7 kertaa vuodessa ilmestyvän uutiskirjeen sekä Kauppakamari-lehden 4 kertaa vuodessa



OSAAMINEN

Järjestämme vuosittain noin 20 koulutusta, jotka jäsenemme saavat etuhintaan



VERKOSTOT

Kauppakamarin tilaisuuksissa pääset laajentamaan kontaktiverkostoasi



NEUVONTA

Neuvontapalvelua laki- ja talousasioissa – maksutta



ELINVOIMA

Huolehdimme, että yritysten kilpailukyky ja toimintaympäristö ovat elinvoimaisia



VAIKUTTAMINEN

Valiokuntiemme kautta pääset vaikuttamaan yrityksesi toimintaympäristöön ja edunvalvontaan



KANSAINVÄLISYYS

Kauppakamari Loungen avulla saat kansainvälisen osaamisen yrityksesi käyttöön



ULKOMAANKAUPAN ASIAKIRJAT

Jäsenenä saat ATA Carnet -tulliasiakirjat puoleen hintaan. Toimitamme myös muut asiakirjat joustavasti ja nopeasti



ONLINE- TIETOPANKKI

KauppakamariTiedosta saat palkka-, kirjanpito-, ALV-, vero- ja ulkomaankaupan kansiot ajantasaisina tietolähteinä jäsenetuhintaan



TUTKIMUKSET JA SELVITYKSET

Kauppakamari on mukana mm. alueiden kilpailukykyä, verotusta ja suhdanteita koskevissa tutkimuksissa ja selvityksissä

ALUEELLISESTI

● VALTAKUNNALLISESTI

● GLOBAALISTI



TEKSTI: TIMO SORMUNEN

Teollisuuspolitiikan uusi aikakausi

NATO-RATKAISUN NOPEA SINETÖINTI, TEOLLISUUDEN OSUUS BKT:STÄ UUTEEN NOUSUUN, LISÄPANOKSIA T&K-INVESTOINTEIHIN SEKÄ VIHREÄN ENERGIAN VA-RAAN RAKENTUVA TEOLLISTAMISOHJELMA. SIINÄ NORDIC WEST OFFICEN TOIMI-TUSJOHTAJA RISTO E.J. PENTTILÄN TYÖLISTAA SEURAAVALLE HALLITUKSELLE, JONKA OLISI JATKETTAVA MYÖS TYÖURIA, KEVENNETTÄVÄ VEROTUSTA JA HOIDET-TAVA LIIKENNEVÄYLIEN KORJAUSVELKA.

Konsulttitoimisto ja ajatuspaja Nordic West Officen toimitusjohtaja Risto E.J. Penttilä ennusti taannoin hämmästyttävän tarkasti etukäteen Suomen Nato-jäsenyyssprosessin alkutahdit. Likipitään yhtä napakasti irtoavat myös arviot tulevan hallituskauden keskeisistä haasteista.

”Nato-prosessi on vietävä nopsaan maaliin ja velaksi elämisen on yksinkertaisesti loputtava. Samalla on palattava takaisin määrätietoiseen teollistamispolitiikkaan, jota esimerkiksi Yhdysvallat, Kiina, Saksa ja Britannia ovat harjoittaneet viime aikoina täysin häpeilemättä”, Penttilä paukauttaa.

Suomen kohdalla tämä tarkoittaisi panostusta etenkin halvan vihreän sähkön eli mm. tuuli- ja ydinvoiman yrityksille tarjoamiin investointimahdollisuuksiin. Ensimmäisiä merkkejä tästä on jo saatu, mutta tulevina vuosina investointeja pitäisi metsästä Pohjolan perukoille entistä määrätietoisemmin.

”Tätä varten tarvitaan eräänlainen pelikirja, jonka tavoitteet kaikki puolueet ja myös ay-liike voisivat yhteisesti hyväksyä. Pelistrategiassa ja painotuksissa olisi sitten hieman variaatioita riippuen kulloisestakin hallituskoalitioista. Sen myötä päästäisiin irti elinkeinopolitiikan pahimmasta tempoilusta eri hallituskausien välillä, vaikka se onkin osa demokratiaa”, Penttilä toteaa.

Suomi tarvitsee uuden tarinan

Onnistuessaan tämä ”uuden teollistamisen politiikka” sataisi mannaa koko Suomelle.

Riskejäkin toki on, Penttilä muistuttaa. Pahimmillaan käsiin voi jäädä epäonnistuneita ja kalliita julkisia hankkeita, jotka syventävät Suomen talousahdinkoa entisestään.

”Tämä on päättäjille kieltämättä tarkan pelin paikka.”

Jotain on Evan ja Keskuskauppakamarin ex-johtajan mukaan kuitenkin pakko tehdä, jotta Suomen bruttokansantuote saataisiin kestävämmälle pohjalle. Teollisuuden osuus Suomen bkt:sta oli vuonna 2020 enää 20 prosenttia. Vuonna 2010 oltiin vielä turvallisissa 30 prosentin lukemissa.

Penttilä korostaa korjausliikettä, sillä nykyinen edessä on asteittainen näivettyminen.

”Suomi tarvitsee uuden kasvutarinan sotien jälkeisen jälleenrakennuksen ja Nokia-saagan jatkoksi. Se voisi

hyvinkin löytyä vihreään siirtymään liittyvästä teknologisesti osaamisesta ja sen myötä korkeamman lisäarvon tuotteista”, Penttilä toteaa.

Lumiauran avulla kasvuväylälle

Tulevalla hallituksella riittääkin töitä, mikäli se haluaa saada kotimaiseen yrityskenttään, yrittäjyyteen ja työllistymiseen uutta eloa. Myös kestävyysvajeen oikaisuun ja julkisen talouden tasapainotukseen tarvitaan Penttilän mielestä aivan uudenlaista otetta.

”Kauppakamarin jo vuosikymmenien ajan rummuttamat teesit byrokratian purkamisesta, kevyemmästä verotuksesta, toimivammista työmarkkinoista ja vetävimmistä liikenneväylistä ovat edelleen toimivia talousrohtoja.”

Vertauskuvana Penttilä käyttää lumiauraa, joka avaa Suomelle uutta kasvuväylää. Sen terävimmässä kärjessä ovat kasvavat tuotekehitysinvestoinnit, auran siipiosassa on puolestaan uusi teollisuuspolitiikka ja vihreä energia.

Auran kiinnityksenä ja kantavana rakenteena ovat jo aiemmin listatut elinkeinoelämän ja yritysten paremmat toimintaedellytykset.

”Seuraavan hallituksen on myös avattava yrityksille ovi soiteen. Mallia voisi ottaa Sveitsistä, joka tarjoaa hyvät julkiset palvelut kohtuullisella verotaakalla. Meillä asia on aivan päinvastoin eli verotus on kovaa, mutta palvelut korkeintaan kohtuullista tasoa”, Penttilä huomauttaa.

”Julkisen sektorin isommissa rakenneuudistuksissa vetäisin sen sijaan jo hetken henkeä. Nykyisissä on jo ihan riittävästi sulateltavaa”, hän lisää.

Maahanmuutto ei yksin riitä

Yhtenä Suomen avainhaasteena on myös väestön ikääntyminen ja osaaajapula, josta on jo tullut monelle yritykselle keskeinen kasvun jarru.

Lääkkeeksi on tarjottu selvästi nykyistä suurempaa työperäistä maahanmuuttoa sekä ulkomaisten opiskelijoiden määrätietoista houkuttelua Suomeen. Molemmat ovat Penttilän mukaan tarpeen, mutta eivät suinkaan ratkaise koko ongelmaa.

”OPISKELIJAT ON SAATAVA ENTISTÄ NOPEAMMIN JA SUJUVAMMIN TYÖELÄMÄÄN, MIELELLÄÄN JO LOPPUTYÖVAIHEESSA”

”Maahanmuuttoon ja Suomen vetovoimaan ei kannattaisi liiaksi luottaa. Helpompi ja varmempi keino on jatkaa työtä molemmista päistä. Joe Biden mielii Yhdysvalloissa vielä 82-vuotiaana jatkokaudelle. Meillä Suomessa moni haluaa eläkkeelle jo kuusikymppisenä.”

Penttilän mielestä alin eläkeraja tulisi nostaa 65 vuoteen ja valtaosin eläkkeelle pitäisi siirtyä vasta 70-vuotiaana – vaikkapa osa-aikatyön kautta. Apuna voisi olla myös veroporkkanoita.

”Lisäksi opiskelijat on saatava entistä nopeammin ja sujuvammin työelämään, mielellään jo lopputyövaiheessa”, hän listaa.

Tulevaisuus on yritysten rakentama

Suomen tulevaisuutta on viime kuukausina visioitu paitsi puoluetoimistoissa myös Penttilän luotsaamassa Nordic West Officessa.

Tuoreimman skenaariopäivityksen tuloksia on luvassa keväällä ja keskeiset kasvupolut liittyvät jo aiemmin mainittuihin uusiin puhtaisiin ja energiatehokkaisiin teknologioihin, vihreään siirtymään ja korkeamman jalostusasteen tuotteisiin.

”Yksityinen sektori tulee olemaan kasvun dynamo ja politiikkojen keskeinen tehtävä on huolehtia yrityksille suotuisasta toimintaympäristöstä. Yksi tällainen edistysaskel olisi voitto EU:sta metsien kestävään käyttöön liittyvissä linjauksissa.”

Vaikka tavoitteet ovat korkealla, pitää Penttilän mukaan välillä muistaa myös Suomen todellinen koko maailmantaloudessa: 0,3 prosentin bkt-osuudella ja 0,07 prosentin pinta-alalla ei välttämättä ratkota kaikkia maapallon ongelmia.

”Voimme kuitenkin kehittää teknologiaa ja osaamista, jota käytetään ympäri maailmaa.”



Risto E.J. Penttilä

KUKA: Risto E.J. Penttilä

URA: Konsulttitoimisto-ajatuspa- ja Nordic West Officen perustaja ja toimitusjohtaja. Ollut johtajana EVA:ssa ja Keskuskauppakamarissa sekä puheenjohtajana Suomi-Atlanti -seurassa. Nuorsuomalaisen puolueen kansanedustajana vuosina 1995–1999. Kokoomuksen eurovaaliehdokkaana 2009 ja eduskuntavaaliehdokkaana 2019

KOTIPAikka: Helsinki

KOULUTUS: Filosofian tohtori

HARRASTUKSET: Liikunta, turvallisuuspolitiikka, squash ja metsästy

Kuuden suurimman mittelö

SUOMEN TULEVAISUUS VAATII RATKAISUJA. VELKAANTUVA, IKÄÄNTYVÄ JA BYROKRAATTINEN MAA TARVITSEE SUUNNANMUUTOKSEN. TAVOITTEENA TULEE OLLA KESTÄVÄ TALOUS JA KILPAILUKYKYINEN TOIMINTAYMPÄRISTÖ, JOKA HOUKUTTELEE YRITYKSIÄ INVESTOIMAAN, KASVAMAAN JA TYÖLLISTÄMÄÄN SEKÄ YKSITTÄISIÄ IHMISIÄ YRITTÄMÄÄN, INNOVOIMAAN JA TEKEMÄÄN TÖITÄ. HAASTATTELIMME KUUDEN SUURIMMAN PUOLUEEN PUHEENJOHTAJAT JA SELVITIMME, MIKÄ ON HEIDÄN PUOLUEENSA KESKEINEN VIESTI YRITYKSILLE JA MITÄ HE TEKISIVÄT SUOMEN KILPAILUKYVYN PARANTAMISEKSI.



Petteri Orpo

Kokoomuksen puheenjohtaja

Mitkä ovat puolueenne tärkeimmät tavoitteet ensi vaalikaudella Suomen kilpailukyvyn edistämiseksi?

Seuraavalla kaudella on huolehdittava talouskasvusta ja julkistaloudesta. Keinoja on lukuisia, mutta työlliställä on ainakin ansiotuloverotuksen keventäminen, yrittäjyyteen ja omistajuuteen kannustaminen, lupaprosessien virtaviivaistaminen, julkisten hankintojen kehittäminen, paikallisen sopimisen edistäminen sekä palvelualueiden vapauttamisen jatkaminen. Menopuolella tärkeitä ovat investoinnit puhtaan ja edullisen sähkön tuotantoon, vetytalouteen, koulutukseen, TKI-menoihin ja turvallisuuteen.

Mikä on puolueenne keskeisin viesti suomalaisille yrityksille?

Meidän viestimme on se, että Suomen pitää jatkossakin olla paras paikka yrittää ja menestyä. Täällä saa tehdä, myös epäonnistua. Me haluamme luottaa suomalaiseen. Lisäämällä työn houkuttavuutta, paikallista sopimista, poistamalla kansainvälisen rekrytoinnin tarveharkinnan sekä vapauttamalla palvelualueiden

sääntelyä esimerkiksi alkoholin ulosmyynnin osalta, haluamme luoda tilaa suomalaisten uusille keksinnöille, yrityksille ja konsepteille.

Minkä Keskuskauppakamarin ja kauppakamarien yhteisistä eduskuntavaalitavoitteista nostaisit keskeisimmäksi oman puolueesi osalta?

Listalla on paljon hyviä tavoitteita esim. työn kannustimiin, työelämään ja lupaprosesseihin liittyen. Nostan tässä kuitenkin yhteisen tavoitteemme kaksivuotisesta esiopetuksesta sekä maksuttomaan varhaiskasvatukseen pyrkimisestä.



Matias Mäkynen

SDP:n varapuheenjohtaja

Mitkä ovat puolueenne tärkeimmät tavoitteet ensi vaalikaudella Suomen kilpailukyvyn edistämiseksi?

Suomen kilpailukyky perustuu ennen kaikkea osaamiseen ja vihreään siirtymään. Osaavat, hyvinvoivat työntekijät, luotettavat ja ennakoitavat toimintaympäristöt ja elinvoimainen elinkeinoelämä ovat kilpailukyvyn kulmakiviä. Panostukset koulutukseen, korkeakoulutettujen osuuden nostaminen sekä sitoutuminen neljän prosentin TKI-tavoitteeseen ja 2035 hiilineutraaliustavoitteeseen ovat Suomen kilpailukyvyn kannalta avainasemassa.

Mikä on puolueenne keskeisin viesti suomalaisille yrityksille?

Panostamalla osaamiseen, innovaatioihin ja vihreään siirtymän johtajuuteen Suomi voi rakentaa kestävän kasvun polkua. Yrityksillä ja

elinkeinoelämällä on tässä kasvun luonnissa keskeinen rooli. Paluu leikkauspolitiikkaan sen sijaan johtaisi talouden näivettymiseen ja osaamisen rapautumiseen. Suomen kilpailukyvyn kannalta olennaiset panostukset koulutukseen, innovaatiopolitiikkaan, fossiilittomaan energian ratkaisuihin ja infraan edellyttävät julkista taloutta vahvistavaa politiikkaa.

Minkä Keskuskauppakamarin ja kauppakamarien yhteisistä eduskuntavaalitavoitteesta nostaisit keskeisimmäksi oman puolueesi osalta?

Osaaminen ratkaisee Suomen menestyksen. Osaavan työvoiman saatavuus on kestävän kasvun edellytys. SDP:n tavoitteena on sekä koulutusasteen nostaminen että peruskoulun ja toiseen asteen koulutuksen resurssien turvaaminen.



Riikka Purra

Perussuomalaisten puheenjohtaja

Mitkä ovat puolueenne tärkeimmät tavoitteet ensi vaalikaudella Suomen kilpailukyvyn edistämiseksi?

Yritysten energia- ja polttoainelaskut ovat nousseet jyrkästi osin maailman tapahtumien ja osin väistävän hallituksen omilla toimilla. Yritysten kilpailukyky paranee leikkaamalla näitä kustannuksia nostavia toimia.

Suomen sijainnista johtuen kuljetusalan kilpailukyky on yksi suurimmista huolenaiheista. On hyvin tärkeää, että kuljetusala on suurilta osin kotimaista kiristyneen maailmanpolitiittisessa tilanteessa.

Haluamme keskittyä tasavertaisiin kilpailuolosuhteisiin.

Mikä on puolueenne keskeisin viesti suomalaisille yrityksille?

Perussuomalaisille kotimaisuus on tärkeää. Katsomme, että julkisen sektorin valtava paisuus on johtanut kireisiin veroihin ja kasvavaan velkavuoreen. Tämä kehitys on käännettävä.

Työnteon tulee olla taloudellisesti kannattavaa. Tähän puututaan verotusta keventämällä, kunhan julkisia menoja on karsittu priorisoimalla niitä. Ilman kotimaista ostovoimaa ei ole kysyntää, mikä on tärkeää kotimaisille yrityksille. Haluamme painottaa lainsäädännön ennustettavuuden merkitystä.

Minkä Keskuskauppakamarin ja kauppakamarien yhteisistä eduskuntavaalitavoitteesta nostaisit keskeisimmäksi oman puolueesi osalta?

Osaamisen lisääminen on ehdoton edellytys talouden kasvuille. Peruskoulussa on ongelmia, ja ne leviävät muualle. Ammatilliseen koulutukseen tarvitaan korjaamista. Nuoria pitää valmistua oikeille aloille ja oikeilla alueilla.



Maria Ohisalo

Vihreiden puheenjohtaja

Mitkä ovat puolueenne tärkeimmät tavoitteet ensi vaalikaudella Suomen kilpailukyvyä edistämiseksi?

Suomi on menestynyt koulutuksen ja osaamisen ansiosta. Nyt oppimistulokset ovat kuitenkin laskeneet pidemmän aikaa, koulutustaso polkee paikallaan ja osaavasta työvoimasta on pulaa. Koulutuspanostuksia on kasvatettava myös ensi vaalikaudella. Emme pärjää ilman työperäistä maahanmuuttoa, ja ulkomaisia osaajia tuleekin houkutella Suomeen monin keinoin. Lisäksi on siirrettävä yritys- ja verotukia säilyttävistä ja tehottomista taloutta uudistaviin tukiin, tutkimukseen ja kehitykseen ja vihreisiin investointeihin.

Mikä on puolueenne keskeisin viesti suomalaisille yrityksille?

Vihreät tekee politiikkaa, joka edistää uusia investointeja, yritystoimintaa ja työllisyyden kasvua ympäristön kantokyky huomioiden. Panostukset koulutukseen, tutkimukseen ja kehitykseen sekä vihreisiin investointeihin maksavat

itsensä takaisin ja luovat pohjan tulevaisuuden menestykselle. Vihreät edistää toimivia markkinoita ja yrittäjämysteistä yhteiskuntaa, joka minimoi yrittäjyyden esteitä ja varmistaa reilun kilpailun yritysten välillä.

Minkä Keskuskauppakamarin ja kauppareiden yhteisistä eduskuntavaalitavoitteista nostaisit keskeisimmäksi oman puolueesi osalta?

Tärkein tavoite on heti ensimmäinen: osaamisen ratkaisee Suomen menestyksen. Emme pysty ylläpitämään hyvinvointivaltiota tulevaisuudessa ilman laadukasta koulutusta ja korkeaa osaamista. Jokainen lapsi ja nuori ansaitsee ja tarvitsee riittävät perustaidot hyvään elämään.



Annika Saarikko

Keskustan puheenjohtaja

Mitkä ovat puolueenne tärkeimmät tavoitteet ensi vaalikaudella Suomen kilpailukyvyä edistämiseksi?

Suomen on siirryttävä vähähiiliseen talouteen, mutta tehtävä se tavalla, joka luo hyvinvointia, työtä ja toimeentuloa koko Suomeen. Tervehdytämme julkisen talouden kahdessa vaalikaudessa.

Turhan sääntelyn purkamista ja hallinnon pulonkaulojen poistamista on jatkettava. Opetuslupaikkoja on lisättävä eri puolilla maata erityisesti niillä aloilla, joilla on pulaa työvoimasta. Esitämme työuran pidentämisen verokannustinta. Ammattiliikenteeseen on otettava käyttöön kevyemmin verotettu ammattidiesel.

Mikä on puolueenne keskeisin viesti suomalaisille yrityksille?

Keskusta pitää yritysten puolta. Verotuksen, lainsäädännön ja muun toimintaympäristön

on oltava ennustettavaa. Varmistamme, ettei yrittäjien ja yritysten kokonaisverotus edelleen kiihty. Näin olemme tehneet kahdella edelliselläkin vaalikaudella.

Keskusta on valmis panostamaan työelämä- ja koulutukseen, uudistamaan työttömyysturvaa, vahvistamaan paikallista sopimista ja lisäämään työ- ja koulutusperäistä maahanmuuttoa. Yrittäjyyden kynnyksen alentamiseksi esitämme kaikille y-tunnusta.

Minkä Keskuskauppakamarin ja kauppareiden yhteisistä eduskuntavaalitavoitteista nostaisit keskeisimmäksi oman puolueesi osalta?

Osaaminen. Sen vahvistaminen on keskeistä, jotta Suomi pysyy kestävä kasvun tiellä. On kiinnitettävä huomiota huippuosaajien ja nuorten lisäksi myös työikäisten osaamisen päivittämiseen mm. lyhempiin ja kohdennettuihin koulutuskokonaisuuksiin.



Li Andersson

Vasemmistoliiton
puheenjohtaja

Mitkä ovat puolueenne tärkeimmät tavoitteet ensi vaalikaudella Suomen kilpailukyvyyn edistämiseksi?

Meillä on paljon voitettavaa kunnianhimoisessa ilmastopolitiikassa. Selkeät tavoitteet ja toimet päästöjen vähentämiseksi ovat keino luoda tulevaisuuden työpaikkoja sekä turvata teollisten työpaikkojen säilyminen Suomessa.

Koulutustason nostamiseksi on jatkettava investointeja koulutuksen kaikille asteille. Niin varhaiskasvatusta kuin perusopetusta pitää vahvistaa ja korkeakoulujen aloituspaikkoja lisätä. Lisäksi TKI-rahoitusta on nostettava pysyvästi, ja painotettava erityisesti tutkimuksen roolia.

Mikä on puolueenne keskeisin viesti suomalaisille yrityksille?

Suomessa ihmiset luottavat toisiinsa ja yhteiskuntaan. Tämä on turvallinen ja vakaa maa in-

vestoida, yrittää ja vaurastua. Jotta Suomi on reilu kaikille, pitää myös yritysten kantaa vastuuta. Tämä tarkoittaa osallistumista riittävän veropohjan ylläpitämiseen, oikeudenmukaista tulonjakoa sekä epäterveeseen kilpailuun ja työvoimaa hyväksi käyttävien yritysten toimintaan puuttumista. Näillä eväillä suomalaiset luottavat jatkossakin toisiinsa ja uskaltavat panostaa reilumpaa tulevaisuuteen kaikille.

Minkä Keskuskauppakamarin ja kauppakamarien yhteisistä eduskuntavaalitavoitteista nostaisit keskeisimmäksi oman puolueesi osalta?

Olemme todella samaa mieltä siitä, että osaaminen ratkaisee Suomen tulevaisuuden. Samalla on selvää, että kaikki politiikan osa-alueet ovat tärkeitä reilun yhteiskunnan rakentamisessa.

KAUPPAKAMARIEN EDUSKUNTAVAALITEESIT PÄHKINÄNKUORESSA

OSAAMINEN: Pula osaavasta työvoimasta on yritysten merkittävin kasvun este. Väestön ikääntymisestä johtuen ongelma ei ole ohimenevä. Ongelmaan on vastattava lisäämällä osaamisperusteista maahanmuuttoa, edistämällä koulutuksen työelämälähtöisyyttä ja varmistamalla kaikille nuorille hyvät perustaidot.

JULKINEN TALOUS, TYÖLLISYYS JA VEROTUS: Julkinen talous on käännettävä vahvistuvalle uralle ja kestävyysvajetta on kurottava kiinni. Työllisyysastetta on edelleen nostettava yksityisen sektorin työpaikkojen määrää kasvattamalla.

SUJUVAT KAAVOITUS- JA LUVITUS-PROSESSIT: Talouden kasvu ja uudistumisen vaativat, että kaavoitusta ja investointien luvitusta sujuvoitetaan ja lupakäsittelyitä nopeutetaan.

SAAVUTETTAVUUS JA LOGISTINEN KILPAILUKYKY: Suomen logistinen sijainti on muutoksen kourissa. Toimiva liikennejärjestelmä ja sujuva liikenne ovat Suomen kilpailukyvyyn edellytys. Supistetaan liikenneinfran korjausvelkaa, vähennetään liikenteen päästöjä linjassa muiden EU-maiden kanssa ja varmistetaan suomalaisen logistiikan kustannuskilpailukyky.

Ihmisten kohtaamiselle ja verkostoitumiselle on kysyntää – Suomen ensimmäinen Digiturvallisuus-messutapahtuma järjestetään 30.3.2023 Jyväskylässä

DIGITURVALLISUUS ON AIHE, JOKA ON OLLUT HYVIN PINNALLA VIIME VUOSINA. IHMISTEN ETÄTYÖSKENTELY JA YRITYSTEN KIINNOSTUS VAHVAN TIETOTURVAN RAKENTAMISEEN KYBERHYÖKKÄYKSIÄ VASTAAN OVAT KASVATTANEET TARVETTA TIEDONJAKAMISELLE. ENSIMMÄISTÄ KERTAA JÄRJESTETTÄVÄT DIGITURVALLISUUSMESSUT KOKOAA YHTEEN DIGI- JA KYBERALAN YRITYKSET, ASiantuntijat, OPISKELIJAT JA OPPILAITOKSET 30.3.2023 MESSU- JA TAPAHTUMAKESKUS PAVILJONKIIN JYVÄSKYLÄSSÄ – SUOMEN KYBERTURVALLISUUSKESKITTYMÄSSÄ.

"Viimeistään nyt jokaisessa organisaatiossa sekä työntekijöiden ja yksityishenkilöiden keskuudessa on havahduttu siihen, että digiturvallisuus kyberturvallisuutta laajemmin koskettaa aivan jokaista", sanoo Jyväskylän messujen myyntipäällikkö **Matti Kuosmanen**.

Sysäyksen tapahtuman järjestämiselle antoivat alueelta kummunneet tarpeet niin oppilaitoksista, alan osajilta kuin yrityksiltä. Oikea päätös messutapahtuman järjestämisestä sai lisää vahvistusta, kun tiede- ja kulttuuriministeri **Petri Honkonen** myönsi joulukuussa Jyväskylälle mandaatin toimia Suomen kyberturvallisuuskoulutuksen vetäjänä. Sen toteuttamiseen Honkonen myönsi Jyväskylän ammattikorkeakoululle ja Jyväskylän yliopistolle miljoonien rahoituksen.

Vastaanotto uudelle messutapahtumalle on ollut myönteinen. Esimerkiksi näytteilleasettajapaikoille on ollut hyvin kysyntää, mutta vielä on paikkoja jäljellä. Mielenkiintoista ohjelmaa on luvassa koko päiväksi aina asiantuntijapuheenvuoroista opiskelijoiden kohtaamiseen. Messuilla jaetaan tietoa ja parhaita käytänteitä yrityksen tietoturvan hallintaan ja kehittämiseen. Tapahtumassa keskustellaan muun muassa pk-yritysten tietoturvatason selvittämisestä sekä siitä, miten tietoturva integroidaan teollisuuden hankkeissa osaksi kokonaisuutta aikaansaamaan kustannussäästöjä.

"Tapahtumassa saa ylipäänsä paljon tietoa, mitä alalla tapahtuu, mitä viran-

omaiset tekevät ja millaisia käytännön ratkaisuja on olemassa", Kuosmanen tiivistää.

Yhtenä mielenkiintoisena ohjelmanumerona Kuosmanen nostaa paneelikeskustelun, jossa keskustellaan elintarvikealan kyberharjoituksen onnistumisesta ja kokemuksista JYVSEC-TEC:ssä JAMK:ssa.

"Viime aikoina on puhuttu paljon liiketoiminnan resilienssistä: miten yritys kestää, jos tulee ei-niin-miellyttävä tilanne verkossa. Myös tähän vastataan tapahtumassa", Kuosmanen lisää.

Tapahtuma on osallistujille maksuton – rekisteröitymällä pääsee sisään

MIELENKIINTOISTA OHJELMAA ON LUVASSA KOKO PÄIVÄKSI.

tapahtumaan. Näin voi osallistua hyvin matalalla kynnyksellä. Tavoitteena on, että ihmiset pääsevät vihdoin tapamaan toisia asiantuntijoita kasvotusten.

"Verkkotapahtumia on ollut hyvinkin paljon, mutta live-tapahtuma mahdollistaa asiantuntijoiden ja ammattilaisten aidon kohtaamisen. Sisältö ja ohjelma tukevat keskustelun syntymistä osastoilla ja kahvipöydissä", sanoo Jyväskylän Messujen messuliiketoiminnasta vastaava myyntijohtaja **Kimmo Kempainen**.

Tapahtumassa yritykset ja opiskelijat kohtaavat, kun yritykset ja oppilaitok-

set kertovat tarjoamistaan uramahdollisuuksista uratorilla. Lisäksi nähtävillä on tietoa avoimista työ- ja harjoittelupaikoista sekä opinnäytetyömahdollisuuksista.

"Jos esimerkiksi uranvaihto kyberturva-alalle kiinnostaa, täältä löytää hyvin tietoa siitä, miten alalle pääsee", Kuosmanen täsmentää.

Yritysten ja organisaatioiden edustajia varten paikalla on messututoreita, jotka pystyvät vastaamaan kysymyksiin ja ohjaamaan sopivien näytteilleasettajien juttusille.

Viime vuosi oli messujen ennätysvuosi koronan jälkeen

Messualta tulee positiivista signaalia koronan jälkeen: ennätykset paukkuivat Jyväskylän Messuilla viime syksynä.

"Eri alat ovat eri tilanteessa, mutta yleinen fiilis on se, että töitä on tarpeeksi ja tulevaisuuteen panostetaan. Tulevaisuus näyttää valoisalta, eikä koronaa enää mietitä. Uudet tapahtumat elävöittävät tapahtuma-alaa ja avaavat uusia verkostoitumismahdollisuuksia eri toimialoille", sanoo Kempainen.

Esimerkiksi Kirjamesiut keräsivät viidenneksen enemmän kävijöitä kuin ennen koronaa.

Messujen aluetaloudelliset vaikutukset ovat merkittävät – messujen vaikutukset seudulle ovat kymmeniä miljoonia euroja joka vuosi. Vilkkana tapahtumavuonna 2019 Jyväskylän Messujen ja Paviljongissa järjestettyjen tapahtumien alueellinen tulovaikutus oli 47 miljoonaa euroa.

Digitalisaatio ja uusi liiketoiminta -valiokunta: Keski-Suomi on kyberturvallisuusosaamisen keskittymä

Keski-Suomi on merkittävä IT- ja kyberturvallisuusosaamisen keskittymä. Alueella toimii yrityksiä, joiden osaamisesta on merkittävää apua suomalaisten turvallisuudelle. Jyväskylän yliopistossa ja JYV-SECTEC:ssä on huippuluokan kyberturvallisuustutkimusta ja -toimintaa.

Keski-Suomen kauppakamarin Digitalisaatio ja uusi liiketoiminta -valiokunnasta puheenjohtaja, Aito Supportin **Anssi Kuoppala**, Secapp Oy:n **Kari Aho** ja Valu Digitalin **Lauri Alppisara** saivat kunnian esitellä keskisuomalaista IT- ja kyberturvallisuusosaamista puolustusvaliokunnalle viime marraskuussa.

Keski-Suomen asema kyberturvallisuusosaamisen ykkösenä vahvistui entisestään, kun tiede- ja kulttuuriministeri **Petri Honkonen** päätti 19.12.2022 noin 3,4 miljoonan euron erityisavustuksesta Jyväskylän yliopistolle ja Jyväskylän ammattikorkeakoululle kyberosaamisen kehittämiseen, koulutukseen ja korkeakoulujen väliseen

yhteistyöhön. Rahoituksen myötä Jyväskylän korkeakoulut ottavat valtakunnallisen vetovastuun.

JYVSECTEC – Jyväskylä Security Technology on JAMK:n IT-instituuttiin kuuluva kyberturvallisuuteen, tekoälyyn ja data-analytiikkaan keskittynyt tutkimus-, kehitys- ja koulutuskeskus. Sen tavoitteena on kehittää organisaatioiden osaamista koulutusten ja harjoitusten avulla sekä toteuttamalla tutkimus- ja kehitystoimintaa kansallisten ja kansainvälisten kumppaneiden kanssa. Esimerkkinä on kansallinen cyberharjoitus, jota on toteutettu vuosittain vuodesta 2013 lähtien yhteistyössä turvallisuusviranomaisien ja kriittisen infrastruktuurin toimijoiden kanssa. JAMK:n IT-instituutilla on puolustusministeriön kanssa yhteistyösopimus kansallisen kyberturvallisuuden kehittämisestä. Korkeakouluna se tarjoaa tieto- ja viestintätekniikan insinöörikoulutusta niin AMK-insinööri kuin ylemmällä AMK-insinööritasolla.

Kyberturvallisuus ja yleisemmin digitaalinen turvallisuus ovat teemoja Jyväskylän yliopiston informaatioteknologian tiedekunnan opetuksessa. Erityistä huomiota niihin kiinnitetään kyberturvallisuuden sekä turvallisuus ja strateginen analyysi -maisteriohjelmissa. Kyberturvallisuuden maisteriohjelman tavoitteena on tarjota opiskelijalle vankka osaaminen työskentelyyn kyberturvallisuuden kokonaishallintaa vaativissa johtamis- ja kehittämistehtävissä. Kyberalan tutkimusta tehdään laajalla sektorilla teknologian syövereistä inhimilliseen käyttäytymiseen. Tutkimusaiheita ovat esimerkiksi kyberturvallisuus terveydenhuollossa, tietoliikenneverkoissa, tietoliikenneverkoissa ja IoT-ympäristöissä sekä kyberso-dankäynti.

Jyväskylän seudulla toimii noin 500 kyberalan yritystä, joiden palveluksessa on noin 6 000 työntekijää.

DIGITURVALLISUUS 2023 -MESSUT 30.3.2023 JYVÄSKYLÄSSÄ

Tule hankkimaan parhaat ratkaisut & laita organisaationne tietoturva-asiat kuntoon!

Näytteilleasettajina & puhujina eturivin kyberalan toimijat

www.digiturvallisuusforum.fi

**DIGI-
TURVALLISUUS**
PAVILJONKI
30.3.2023

Tutustu
messuihin &
ohjelmaan!

Yhä suurempi osa yritysten kilpailukyvystä syntyy teknologian kautta

– uusi teknologiajohtamisen koulutusohjelma on rakennettu yritysmaailman ehdoilla

JYVÄSKYLÄN YLIOPISTOSSA SYKSYLLÄ ALKAVA TEKNOLOGIAJOHTAMISEN DIPLOMI-INSINÖÖRIOHJELMA YHDISTÄÄ TOISIINSA VAHVAN OHJELMISTOTEKNISEN OSAAMISEN, ELINIKÄISEN OPPIMISEN JA ASiantuntijaryhmien johtamisen. KOULUTUSOHJELMAA KEHITTÄMÄSSÄ OLLUT TYÖELÄMÄPROFESSORI ARI JAAKSI SANOO, ETTÄ OHJELMA ON RAKENNETTU ELINKEINOELÄMÄN TARPEITA AJATELLEN. KOULUTUSOHJELMA ON JATKOA VUONNA 2021 ALKANEELLE TIETO- JA OHJELMISTOTEKNIIKAN DIPLOMI-INSINÖÖRIOHJELMALLE, JOKA YHDISTÄÄ TEKNIIKAN OPINNOT YHTEEN IHMISTETEIDEN KANSSA.

Yhä suurempi osa yritysten kilpailukyvystä, arvosta ja liikevaihdesta syntyy teknologian kautta. Uudet innovaatiot ja kyky hyödyntää teknologiaa ovat yhä tärkeämmässä roolissa yritysmaailmassa.

Jyväskylän yliopistossa syksyllä alkava teknologiajohtamisen diploma-nsinööriohjelma pyrkii kouluttamaan osaajia, jotka vastaavat tähän kysyntään ja osaavat ymmärtää teknologisia murroskohtia ja hyödyntää niitä liiketoiminnassa.

– Uusi teknologiajohtamisen koulutusohjelma rakentuu kolmen peruspilarin varaan, joita ovat vahva ohjelmistotekninen osaaminen, elinikäinen oppiminen sekä yritystoiminnan ymmärtäminen ja asiantuntijaryhmien johtaminen, kertoo Jyväskylän yliopistossa työelämäprofessorina toimiva Ari Jaaksi.

Opiskelijat saavat yliopistossa valmiudet teknologian murroskohtien ymmärtämiseen ja tulevien teknologiatrendien ennustamiseen. Yhdistettynä liiketoimintaosaamiseen ja asiantuntijaryhmien johtamiseen se antaa työkalut teknologian hallintaan ja yritysten lisäarvon rakentamiseen teknologian avulla.

Jaaksin mukaan uudesta ohjelmasta valmistuneilla on kansainväliset valmiudet tehdä teknologia-pohjaista liiketoimintaa.

– Tuskin mikään teollisuuden tai

liiketoiminnan muoto on niin paikakariippumatonta ja kansainvälistä kuin ohjelmistoteknologia. Kriittinen aspekti on se, mistä löytyy osajia. Me halutaan tarjota Jyväskylän alueelle maailmanluokan koulutusta ja mahdollisuus pelata samoilla kentillä kuin kaikki muutkin.

Koulutusohjelmaan aiotaan osallistaa maksimimäärä yrityksiä

Jyväskylän yliopissa teknologiajohtamisen koulutusohjelma on haluttu rakentaa yritysmaailman tarpeisiin. Siksi ohjelman rakentamisessa on ollut mukana Jaaksin lisäksi toinenkin työelämäprofessori, Sakari Luukkainen.

– Sakarilla ja minulla on pitkä teollisuuskokemus ja olen tehnyt nimenomaan näitä hommia viimeiset 15 vuotta. Olen toiminut isojen Silicon Valley -yritysten johtotehtävissä ja nähnyt, miten tällaisen osaamisen tarve on globaalistakin huutava, Jaaksi kertoo.

Jaaksi on toiminut johtotehtävissä muun muassa sellaisissa teknologia-alan yrityksissä kuin Nokia, HP, Intel ja Mozilla.

– Alun perin minä olen koodari. Olen kirjoittanut miljoonia rivejä koodia, mutta työ isommissa firmoissa oli 60% henkilöstöhallintaa, 20% markkinointia, 20% teknologiaa. Halusin saada sen 80% tek-

nologiaa ja siihen liittyy myös tämä työelämäprofessori.

Jaaksi kertoo, että kädet savessa -tekemisen lisäksi teknologiajohtamisen ohjelma antaa myös mahdollisuuden päästä toimimaan uusien opiskelijoiden kanssa ja tuoda takaisin sitä, mitä on oppinut maailmalla.

– Ajattelin aiemmin, että akateemisessa maailmassa saatetaan joskus pyöritellä asioita, eikä saada mitään aikaan. Sitten olin muuttaman vuoden tiedekuntaneuvostossa ja huomasin, että Jyväskylä on paikka missä tapahtuu asioita. Täällä on niin sanotusti vähän politiikkaa ja paljon tekemistä.

Jaaksi sanoo olevansa iloinen kaikesta mitä on saatu tähän mennessä aikaan, mutta suunnitelmia riittää vielä tulevaisuuteen.

– Meillä on vakaa aikomus saada koulutusohjelmaan maksimimäärä yrityksiä mukaan. Toisaalta tarjoamaan opiskelijoille ongelmia, mutta myös tulemaan mukaan opettamiseen. Meille on tärkeää saada yrityksiä mukaan, sillä koko ohjelma lähtee siitä, että täältä valmistuu tekijöitä yritysten tarpeisiin.

TEKSTI TEEMU RAHIKKA, JYVÄSKYLÄN YLIOPISTO

Yritykset kohtasivat TekijäKS-viikolla 1300 opiskelijaa, oppilaitoksen edustajaa ja potentiaalista tulevaisuuden tekijää

KESKISUOMALAISET VALMISTUS- JA TUOTANTOALAN SEKÄ LIIKENTEENALAN YRITYKSET KOHTASIVAT TEKIJÄKS-VIIKOLLA ERILAISTEN AKTIVITEETTIEKSI MYÖTÄ 1300 OPISKELIJAA, OPPILAITOKSEN EDUSTAJAA JA UUTTA URAA ETSIVÄÄ POTENTIAALISTA TULEVAISUUDEN TEKIJÄÄ. VÄLILLISESTI LUKU ON VIELÄKIN SUUREMPI, SIL-LÄ PAIKALLISLEHDET TEKIVÄT VEEKOSTA JUTTUJA, TEKIJÄKS TE-LIVE LÄHETYKSIÄ ON KATSOTTU TUHANSIA KERTOJA JA VEEKKO NÄKYI MUKANA OLEVIENTEN YRITYSTEN OMISSA SOMEKANAVISSA.

TEKSTI MERJA HONKANEN

Kauppakamarin Valmistus- ja tuotantovaliokunnan ja Liikenne- ja aluerakennevaliokunnan yritykset halusivat kertoa yhdessä toteutetulla TekijäKS-viikolla, millaisia ovat näillä aloilla nykyajan työmahdollisuudet.

Keuruulla kolme yritystä löivät voimat yhteen, kun Otavan Kirjapaino, HT Laser ja Elek-merk toteuttivat yhteistyössä avoimien ovien tapahtuman sekä oppilaitosyhteistyötä Keuruun lukion ja Haapamäen yläkoulun kanssa.



Fimpec Engineering Oy vieraili mm. Keljonkankaan yhtenäiskoululla kertomassa 9.-luokalaisille teknisestä alasta. He esittelivät, millaisia erilaisia työtehtäviä Fimpeciltä löytyy ja kävivät läpi myös omat urapolkunsu.



POKE:n 53 oppilasta sekä Karstulan yläasteen 9. luokan 40 oppilasta opettajiineen pääsivät tutustumaan konepaja KA-Mu:un. Joukko Karstulan lukion 3. luokan oppilaita suunnitteli Avoimet Ovet-päivien ohjelman ja oli myös mukana toteuttamassa.



TekijäKS-viikolla oli mukana 16 yritystä, jotka tuottivat viikon aikana erilaisia aktiviteetteja omalla alueellaan. Alla esiteltynä niistä muutamia.



Jyväskylän Aluetaksi Jytaksi toteutti Gradialla Viitaniemessä esittelytapahtuman logistiikka-alan opiskelijoille. "Koimme Gradian kanssa Jytaksi-tapahtuman niin hyödylliseksi, että sovimme toteuttavamme tapahtuman vuosittain, sanoo Jytaksin toimitusjohtaja Petri Palviainen.



Kytola Instruments ja Harvia kierrättivät yhteistyössä tehtaillaan kaikki Muuramen kunnan 9. luokkalaiset pienryhmissä. Oppilaat ja opinto-ohjaajat pääsivät tutustumaan sekä tuotantoon että toimihenkilötehtäviin ja yritysten tiloihin.



Harvia oli myös todella mielenkiintoinen paikka vieraillla, kun näki, miten kiukaita valmistetaan ja kuuli, miten siitä on kasvanut johtava kansainvälinen sauna- ja spa-yhtiö.

Osakkeiden lunastusriidat ja välimiesmenettely

OSAKEYHTIÖLAIN 1 LUVUN 4 §:N MUKAAN OSAKE VOIDAAN RAJOITUKSITTA LUOVUTTA JA HANKKIA, JOLLEI YHTIÖJÄRJESTYKSESSÄ MÄÄRÄTÄ TOISIN. OSAKKEEN VAPAAN LUOVUTETTAVUUDEN PERIAATE ON YKSI OSAKEYHTIÖN INSTITUTIONAALINEN OMINAISPIIRRE. OSAKKEITA ON OIKEUS VAPAASTI LUOVUTTA TAI HANKKIA, MUTTA TÄTÄ VAPAUTTA ON MAHDOLLISTA MYÖS YHTIÖOIKEUDELLISIN MEKANISMEIN RAJOITAA. TÄSSÄ KIRJOITUKSESSA KÄSITELLÄÄN OSAKEYHTIÖLAIN 18 LUVUSSA TARKOITETTUA OSAKKEIDEN LUNASTUSOIKEUTTA JA -VELVOLLISUUTTA JA PÄÄPIIRTEISSÄÄN LAKISÄÄTEISEN VÄLIMIESMENETTELYN KULKUA.



Johanna Toiviainen

Toimitusjohtaja, asianajaja
Asianajotoimisto Toiviainen Oy

Osakkeenomistaja, joka saa omistukseensa enemmän kuin yhdeksän kymmenesosaa yhtiön kaikista osakkeista ja äänistä, on oikeutettu käyvistä hinnasta lunastamaan muiden osakkeenomistajien osakkeet. Vastaavasti osakkeenomistajalla, jonka osakkeet voidaan lunastaa on oikeus vaatia osakkeiden lunastamista. Lunastusoikeuden tai -velvoitteen syntyessä vähemmistö- ja enemmistöosakkeenomistajalla on ehdoton oikeus saada asia ratkaistavaksi välimiesmenettelyssä. Tällöin puhutaan lakisääteisestä välimiesmenettelystä, josta säädetään osakeyhtiölain 18 luvussa. Lunastusriitaa ei voida saattaa yleiseen tuomioistuimeen ratkaistavaksi. Osakeyhtiölain 18 luku käsittelee ns. osakkeiden pakkolunastamista, millä rajoitetaan perusoikeudellista omistuksensuojaa. Tämän johdosta osakeyhtiölain 18 luvussa on säädetty menettelysäännöt siitä, kuinka osakkeiden lunastusmenettely etenee erimielisyystilanteissa.

LUNASTUSLAUTAKUNTA ON KESKUSKAUPPA- KAMARIN YHTEYDESSÄ TOIMIVA LAKISÄÄTEI- NEN TOIMIELIN.

Lunastusmenettely alkaa, kun Keskuskauppakamarin Lunastuslautakunta valitsee asianosaisen hakemuksesta tarpeellisen määrän puolueettomia ja riippumattomia välimiehiä, joilla on tehtävän vaatima asiantuntemus, ja määrää välimiesten puheenjohtajan, jos välimiehiä valitaan useita. Hakemuksessa on yksilöitävä hakijan lunastusta koskeva vaatimus perusteineen.

Lunastuslautakunta on Keskuskauppakamarin yhteydessä toimiva lakisääteinen toimielin, jonka tehtävänä on nimetä välimiesoikeus osakeyhtiölain mukaisiin osakkeiden lunastusriitoihin.

Lunastuslautakunnan tehtäviin kuuluu myös hakea tuomioistuimelta uskotun miehen määräyksen lunastusmenettelyä varten.

Uskotun miehen tehtävänä on lunastusmenettelyssä aktiivisesti valvoa vähemmistöosakkeenomistajien etua ja muun muassa lausua perusteltu käsityksensä osakkeen käyvistä arvosta ja esittää siitä mahdollista näyttöä.

Lunastusriidassa erimielisyys voi koskea sekä lunastusoikeutta että osakkeiden lunastushintaa. Vähemmistöosakkeenomistaja voi esimerkiksi väittää, että osakekaupassa on kyse valeoikeustoimesta tai osakesaantoa rasittaa jokin pätemättömyysperuste. Yleisempää kuitenkin on, että lunastusoikeus on selvä ja erimielisyyttä on vain osakkeen käyvästä arvosta.

Mikäli välimiehet pitävät lunastusoikeutta selvänä, osake siirtyy lunastajalle heti, jos tämä asettaa lunastushinnan maksamisesta vakuuden, jonka välimiehet hyväksyvät. Uskottu mies säilyttää tarvittaessa vakuutta lunastushintaan oikeutettujen lukuun.

Välimiesoikeus ratkaisee tämän jälkeen annettavalla välitystuomiolla erimielisyyden osakkeiden lunastushinnasta. Osakkeen lunastushinta määritetään välimiesmenettelyn vireilletuloa edeltävän ajankohdan käyvän hinnan mukaan. Tämän käyvän arvon määrittäminen vaatii aina tapauskohtaista harkintaa ja välimiesmenettelyssä lunastaja ja vähemmistöosakkeenomistaja voivat esittää osakkeiden arvonmäärittämisestä erilaista näyttöä ja asiantuntijatodistelua.

Osakkeen käyvän hinnan määrittämisessä on välimieskäytännössä ja osakeyhtiölain esitöissä pääsäännöksi katsottu osakkeiden markkinahinta ja mikäli osakkeille ei ole löydettävissä markkinahintaa, sovelletaan muita arvonmäärittäystapoja, esimerkiksi substanssi- tai tuottoarvoa. Osakkeiden käyvän arvon määrittely edellyttää kuitenkin aina tapauskohtaista harkintaa – onko kyseessä noteeratut vai noteeraamattoman yhtiön osakkeet, onko kohdeyhtiön osakkeilla käyty kauppaa ennen lunastusvaatimusta ja vaikka markkinahinta olisikin löydettävissä, onko käsillä erityisiä perusteita poiketa siitä yms.

Välimiesmenettelyn kustannuksista vastaa lunastaja, jos välimiehet eivät erityisestä syystä katso kohtuulliseksi määrätä toisin. Riidan ratkaiseva välimiesoikeus määrää välitystuomiossa välimiehille ja uskotulle miehelle tulevan palkkion ja kulujen korvauksen määrän.

Välitystuomioon tyytymätön asianosainen ja uskottu mies voi hakea siihen muutosta valittamalla Helsingin käräjäoikeuteen.

Keskuskauppakamarin Lunastuslautakunnan kotisivuilta löytyvät vireillä olevat lunastusmenettelyt (<https://kauppakamari.fi/palvelut/lunastuslautakunta/lunastusmenettelyt/>).

Johanna Toiviainen

Toimitusjohtaja, asianajaja
Asianajotoimisto Toiviainen Oy

Johanna Toiviainen on toiminut asianajotehtävissä 20 vuotta ja hän on erikoistunut yritysjuridiikkaan ja liike-elämän oikeudenkäynteihin ja välimiesmenettelyihin.



Markkinointi haltuun digissä.

Uutuusopinnoista osaamista
digimarkkinoinnin suunnitteluun,
toteuttamiseen ja johtamiseen.

Opiskele joustavasti
JYU avoimessa yliopistossa:
etäyhteyksin, sinulle
sopivassa rytmissä.

[AVOIN.JYU.FI](https://avoin.jyu.fi) >

TULEVAISUUS ASUU TÄÄLLÄ

Tule kasvamaan ja
verkostoitumaan
Äänekoskelle.
Tarjoamme avaimet
menestykseen!

Tutustu meihin ja tilaa
uutiskirje osoitteesta
www.businessaanekoski.fi

BUSINESS
ÄÄNEKOSKI



↑ TYÖKALUT MYYNTISTRATEGIAN RAKENTAMISEEN JA TULOKSELLISEN MYYNIN JOHTAMISEEN

22.9. | 13.10. | 3.11. | 24.11.2023

Jyväskylä / etäyhteydellä

HYVÄKSYTTY MYYNTIJOHTAJA HMJ®-KURSSI

Neliosaiselle Hyväksytty Myyntijohtaja -kurssille on koottu parhaat opit ja käytännöt, jotka viemällä yrityksenne toimintaan voitte jopa tuplata myyntituloksenne.

KURSSILLA:

- luot/päivität yrityksenne myyntistrategian
- saat työkalut ja opit myyntijohtamiseen ja myynnin kasvattamiseen
- saat vertaistukea ja hyviä käytäntöjä myyntiin ja myynnin johtamiseen
- saat todistuksen modernin myyntijohtajan pätevyydestä

LISÄTIEDOT JA VARAUKSET

Tuula Rahikainen, tuula.rahikainen@kskauppakamari.fi

KSKAUPPAKAMARI.FI/KOULUTUKSET

VARAA PAIKKASI NYT!

Maksuttomat tilaisuudet

HALUAMME TARJOTA JÄSENILLEMME MAHDOLLISIMMAN PALJON VASTINETTA JÄSENMAKSULLE, JA TÄNÄ KEVÄÄNÄ JÄRJESTÄMMEKIN RUNSASTI MAKSUTTOMIA TILAISUUKSIA JA TIETOISKUJA. SEURAA MEITÄ SOMESSA JA SIVUJAMME KSKAUPPAKAMARI.FI JA LÖYDÄ SINULLE MIELENKIINTOISIMMAT TAPAHTUMAT!

TULOSSA MM:

- 23.2. Infoaamu: Palautuminen työelämässä
- 8.3. Kauppakamarin Aamukahvit Talenomin kanssa
- 9.3. Infoaamu: Riskienhallinta ja vakuuttaminen muuttuvassa maailmassa
- 30.3. Infoaamu: Vientikaupan rahoitusratkaisut
- 5.4. Kauppakamarin Aamukahvit
- 3.5. Kauppakamarin Aamukahvit - Bisnestreffit
- 11.5. Coaching-kulttuuri työyhteisön voimavarana
- 7.6. Kauppakamarin Aamukahvit

HINTA:
0€

ilmoittaudu: kskauppakamari.fi/koulutukset



HYVÄKSYTTY
HALLITUKSEN JÄSEN®

HHJ-hallituskoulutukset keväällä 2023

HHJ-hallituskoulutukset tukevat pk-yritysten kasvua ja kilpailukykyä vahvistamalla yrityksen hallitustyötä sekä tarjoamalla tuoreita ideoita toimintatapojen uudistamiselle. Koulutukset soveltuvat hallitustyötä jo tekeville tai sitä harkitseville. Ne auttavat myös yrittäjiä ja yritysjohtajia hyödyntämään hallitustyöskentelyä entistä paremmin.

HHJ Hallituksen työkalut talouden hallintaan 31.3.

Hyväksytty hallituksen jäsen HHJ-kurssi 20.4.–16.5.

HHJ-puheenjohtajakurssi 25.–26.5.

Kurssit järjestetään Jyväskylässä ja etäosallistuminen on mahdollista.

Lisätiedot ja ilmoittautuminen:

kskauppakamari.fi/koulutukset

KESKI-SUOMEN
KAUPPAKAMARI

HALLITUS-
PARTNERIT

**Yritys
menestykseen
hallitustyön
avulla**

Johtaminen & esimiestyö

7.3. Hyväksytty hallituksen jäsen

HHJ-info

Hyväksytty hallituksen jäsen eli HHJ on kasvanut ja kehittynyt yhdestä kurssista ja tutkinosta kokonaiseksi pk-yritysten hallitustyön kehittämisohjelmaksi. Tervetuloa infoon!

29.3. Keski-Suomen johtajaverkosto

Tervetuloa kaikenkokoisten organisaatioiden johtajien ja esihenkilöiden vertaisverkostoon, jossa kuulet oppeja ja ideoita muilta johtajilta sekä luot itsellesi ja yrityksellesi uusia kontakteja Keski-Suomen alueelta.

31.3. HHJ Hallituksen työkalut talouden hallintaan

Koulutuspäivässä käsitellään yhtiön kannattavuutta, maksuvalmiutta ja vakavaraisuutta kuvaavaa tilinpäätöstä sekä sitä, mitä hallituksen tulee ottaa selvälle tilinpäätöksen hyväksymisen yhteydessä.

20.4.-16.5. Hyväksytty hallituksen jäsen HHJ-kurssi

HHJ-kurssilla käsitellään hallituksen kokoonpano, rooli, vastuut, riskienhallinta ja työskentelytavat (raportointi, strategiatyö, palkitsemisjärjestelmät) erityisesti pk-yrityksen näkökulmasta ja käytännönläheisesti yritysesimerkkien avulla.

Kansainvälistyminen

30.3. Infoaamu: Vientikaupan rahoitusratkaisut

Tule kuuntelemaan vientikaupan rahoitusratkaisusta, erityisesti Finnveran uudesta tavara-viennin rahoittamiseen soveltuvasta suorasta vientiluotosta.

Talous & verotus

21.3. Sujuvampaa Excelin käyttöä

Webinaarissa käydään läpi Excelin yleisimpiä kaavoja ja funktioita, luodaan työkirjan listasta taulukko ja suodatetaan ja lajitellaan tietoa.

4.4. Excel tehokäyttöön

Tule nostamaan osaamisesi uudelle tasolle!

18.4. Power BI - raportoinnin perusteet

Power BI:n avulla eri järjestelmien dataa on vaivatonta yhdistää ja siitä saadaan muodostettua visuaalisesti vaikuttavia mittareita ja graafeja.

Maksuttomat tilaisuudet

23.2. Infoaamu: Palautuminen työelämässä

Tunnetko olosi usein kiireiseksi ja kuormittuneeksi? Tuntuuko että muisti takkuaa, on vaikea keskittyä ja kaikkea on ihan liikaa? Valvottavatko huolet ja murheet? Tule kuuntelemaan ja keskustelemaan, miten edistää palautumista ja hyvää toimintakykyä arjessa paremmin.

8.3. Kauppakamarin Aamukahvit Talenomin kanssa

Tervetuloa Kauppakamarin Aamukahveille, jotka järjestetään tällä kertaa Talenomin kanssa. Kahvitilun ja verkostoitumisen lisäksi tarjolla on tietoa ajankohtaisista vero- ja lakiasioista.

8.3. HRA Hyväksytty rekrytointin asiantuntija -info

HRA haastaa sinua katsomaan organisaatio-si rekrytointiprosessia, juridisia lähtökohtia, viestintää sekä yrityskulttuuria eri näkökulmista. Kokonaisuus tarjoaa käytännöllisiä työkaluja rekrytointin kehittämiseen ja työelämälähtöistä tarkastelutapaa.

9.3. Infoaamu: Riskienhallinta ja vakuuttamisen muuttuvassa maailmassa

Tule kuuntelemaan yritysten riskeistä ja niihin varautumisesta sekä vakuuttamiseen liittyvistä heikoista kohdista.

5.4. Kauppakamarin Aamukahvit

Tervetuloa kaikille jäsenille järjestettävälle Kauppakamarin Aamukahveille tutustumaan ja vaihtamaan kuulumisia kauppakamarin sekä jäsenyri-tystemme kanssa.

Myynti & markkinointi

26.4. Google Analytics 4 perusteet

Google Analytics päivittyy ensi vuoden heinäkuussa uuteen versioon, ja vanha versio poistuu silloin kokonaan käytöstä. Koulutuksen tarkoitus on tutustua Google Analytics 4 perusominaisuuksiin.

Vastuullisuus

24.2. YmpyräKS-etäamukahvit: Millaisia hyötyjä ja kestäviä ratkaisuja hackathoneista löytyy?

Tapahtuma on osa ympäristövastuullisuusverkosto #YmpyräKS:n toimintaa, johon kuka vain vastuullisuudesta kiinnostunut voi tulla mukaan.

TERVETULO

uudet jäsenet!

EM-Palvelut Oy
FI.CO Oy
Fin Car Service Oy
Flumenia Oy
InHunt Group Jyväskylä / Lion Partners Oy
Jydacom Oy
Jyvä-Maatalous
Kuljetusapu Kimmo Taipale Oy
Laukaan Vesihuolto Oy
Lehtisepät
Magistra Accounting & Consulting Oy
Marjalan tila
Moiral Executive Oy / Eezy Personnel
Pasram Oy
Puuselänliike Veljekset Aitto-oja Oy
Ramonedge Oy
Rexel Finland Oy
Suomen Tuulivoimayhdistys

Maakuntalennot
jatkuvat kevääseen
2024 asti

Hallitus päätti jatkaa maakuntalentojen ostoliikennettä toukokuuhun 2024 asti, eli Jyväskylän lennot jatkuvat vähintään sinne asti.

"Meillä keskisuomalaisilla käyttäjillä on nyt näytön paikka. Julkinen tuki on vain väliaikaista. Haastankin keskisuomalaisia yrityksiä ja toimijoita käyttämään lentoja ja siten turvaamaan lentojen markkinaehtoisuuden jatkuvuuden tulevaisuudessa", sanoo Keski-Suomen kauppakamarin toimitusjohtaja **Ari Hiltunen**.

Lentoliikenteellä on tärkeä merkitys kansainvälistymisen, aluetalouden, matkailun ja elinkeinoelämän toimintaedellytysten kannalta, muistuttaa Hiltunen.

2000-luvun alkupuolella Jyväskylän lentoasemalla oli vuosittain yli 200 000 matkustajaa. Vaikka matkustajamäärät ovat noista ajoista vähentyneet, lentoliikenne oli markkinaehtoista ennen koronaa.

AJANKOHTAISTA

Keski-Suomen yritysten suhdannenäkymät hieman syksyä valoisammat

YHÄ USEAMPI KESKISUOMALAINEN YRITYS RAPORTOI SUHDANNETILANTEEN HEIKENTYNEEN, ILMENEE TUOREIMMASTA EK:N SUHDANNEBAROMETRISTA. KYSYNTÄ VAIMENEE, MUTTA TUOTANNON KASVU ON JATKUNUT. HENKILÖKUNTAKEHITYS KESKISUOMALAISISSA YRITYKSISSÄ ON PYSYNYT VAKAANA. SUHDANNEODOTUKSET OVAT HIEMAN EDELLISTÄ TIEDUSTELUA MYÖNTEISEMMÄT, SALDOLUKU -25.

Hiipuva kysyntä ja kustannusten nousu vaikeuttavat yritysten toimintaa yhä laajemmin. Keski-Suomen yritysten suhdannetilanne oli tammikuussa 2023 edellistä syksyä selvemmin normaalia heikompi, saldoluku -12 (lokakuussa -7).

Suhdannenäkymät ovat jonkin verran miinuksella, saldoluku -25 (lokakuussa -45). Suidanteiden paranemista ennakoitiin tammikuussa 8 % alueen vastaajista ja heikentymistä odotti 33 % vastaajista. Keski-Suomen suhdannenäkymät ovat hieman koko maan keskiarvoa myönteisemmät.

Tuotannon ja myynnin arvioidaan kasvaneen hieman loka-joulukuussa, mutta vähenevän hienoisesti lähikuukausien kuluessa. Henkilökunnan määrän arvioidaan säilyneen likimain ennallaan loka-joulukuun aikana sekä myös lähikuukausina.

Heikko kysyntä oli tammikuussa yleisin kasvun este 38 prosentin osuudella. Ammattityövoiman puute oli ongelmana 34 prosentilla vastaajista. Kannattavuus heikkeni hienoisesti verrattuna vuodentakaiseen tilanteeseen.

Asuntokaupassa eletään tällä hetkellä suvantovaihetta, kertoo Peab:n yksikönjohtaja **Timo Riikonen**.

"Siihen vaikuttaa hyvin pitkälle inflaatio ja korkomarkkinan muutos. Kun korko asettuu ja ihmiset oppivat elämään uuden korkotason kanssa, asuntokauppa lähtee

käymään uudelleen. Edelleen pitää muistaa, että inflaatio on suurempi kuin rahan korko, eli jos selviää koroista, ei ole edelleenkaan huono tilanne ostaa asunto", sanoo Timo Riikonen.

Karstulalaisella vaativiin asiakasräätelöityihin tuotteisiin erikoistuneella alihankintakonepaja Ka-Mu Oy:lla dramaattista muutosta kysyntätilanteesta ei ole tapahtunut, vaan tilauskanta on pysynyt tavanomaisella tasolla.

"Lähtövalaisuuden tilanne näyttää hyvältä. Asiakkaamme sijoittuvat teollisuuden eri toimialoille, joten vaihtelut toimialoilla kompensoivat toinen toisiaan. Kipein ongelma meillä on edelleen ammattitaitoisen työvoiman saatavuus", sanoo Ka-Mu Oy:n toimitusjohtaja **Juha Järvi**.

Varjolan Tilan Matkailu Oy:n toimitusjohtaja **Markus Kallion** mukaan matkailussa eletään epävarmoja aikoja: epävarmuutta tilanteeseen tuo se, miten kustannusten nousu vaikuttaa asiakkaiden käyttäytymiseen. Maailmantilanne kansainvälisten matkailijoiden määrässä näkyy jo.

"Sota ja kustannusten nousu sekä se, että osa ei ole saanut lentoja isoille ryhmille, ovat vaikuttaneet. Ennustettavuus on tällä hetkellä todella hankalaa. Jos mennään taantumaan, vapaa-ajan toiminta on ensimmäisenä säästökohteena", sanoo Kallio.

KIRJAVINKKI

Vastuullinen hallituksen jäsen – ei pelkkiä puheita, vaan oikeita ja kauaskantoisia tekoja



Vastuullisuus on lyönyt läpi kaikkialla – ja se kuuluu johtamisen kaikille tasoille. Tätä aihetta ei voida enää ohittaa: sen sisältö kuuluu niin yrityksen toimintaan kuin jokaisen yleissivistykseen. *Vastuullinen hallituksen jäsen* -teos on kompakti tietopaketti aiheesta, ja kirjan vinkit auttavat hallituksen jäseniä pitämään huolen siitä, että yrityksissä toimitaan oikein – nyt ja jatkossa. Kirjan kirjoittajat **Aija Bärlund** ja **Katri Sipilä** kertovat, miten vastuullisuus on tänä päivänä yksi tärkeimmistä arvонуonin tekijöistä, jotka jokaisen hallituksen jäsenen pitää ottaa haltuun.

Kirjassa kerrotaan, mitä vastuullisuus tarkoittaa hallitus-työskentelyssä ja millainen on nykypäivänä vastuullinen hallituksen jäsen. Se on selkeä ja käytännönläheinen teos hallituksen jäsenen roolista, vastuista ja velvollisuuksista sekä mahdollisuuksista vaikuttaa yrityksen uusiutumiseen, kehittymiseen ja kasvuun.

Teos on tiivis ja runsaasti käytännön esimerkkejä sisältävä kirja yritys vastuun strategisesta merkityksestä, yrityksen toiminnan asianmukaisesta järjestämisestä yritys vastuun näkökulmasta sekä vastuullisen toiminnan ja kestävä kehityksen avaamisen uusien innovaatioiden ja liiketoimintamahdollisuuksien hyödyntämisestä. Kirja avaa näkökulmia oman hallitusroolin kehittämiseen ja oman potentiaalin täysipainoiseen hyödyntämiseen vastuullisessa hallitus-työskentelyssä. Kirja on tarkoitettu muun muassa yritysten omistajille, nykyisille ja tuleville hallituksen jäsenille ja yritysjohtajille sekä kaikille vastuullisuudesta kiinnostuneille.

NIMITYS



TOULA RAHIKAINEN KOULUTUSPÄÄLLIKKÖ, KESKI-SUOMEN KAUPPAKAMARI

Palvelukoordinaattorina Keski-Suomen kaup-
pakamarissa reilut 1,5 vuotta toiminut Tuula
Rahikainen on nimitetty koulutus päälliköksi
1.2.2023 alkaen.

"Koulutus päällikkönä vastaan järjestämistä-
me maksullisista koulutuksista sekä monista
veloituksettomista tilaisuuksista. Toinen suuri
kokonaisuus tehtävissäni ovat vientiasiakirjat,
eli alkuperätodistusten vahvistaminen ja ATA

Lyhyesti lukuina
**66 000 MW
/ 7840 kpl**

Suomessa suunnittelussa olevat maa- ja
merituulivoimahankkeet (11/2022).

**3200 MW
/ 505 kpl**

Suomessa parhaillaan rakenteilla olevat
tuulivoimahankkeet (1/2023)

23 kpl

Suomessa käynnissä tai suunnittelussa
olevat vihreän vedyn tuotantoon ja
jalostamiseen liittyvät hankkeet.

Lähteet: Suomen Tuulivoimayhdistys ry ja
Yle

carnetien tekeminen.

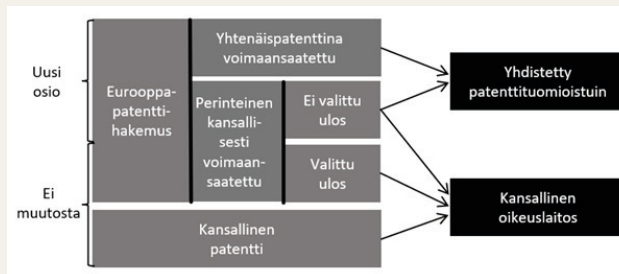
Onneksi uskalsin 1,5 vuotta sitten vaihtaa
pitkän vakituisen työsuhteen määräaikaisen
epävarmuuteen, olen nauttinut joka päivästä
kauppakamarissa. Totta kai mukaan on mahtu-
nut haastaviakin hetkiä, mutta tekemällä oppii.
Tunnen olevani oikeassa paikassa, ja toivon
jatkossakin vastaavani niin työkavereiden kuin
kauppakamarin jäsenten odotuksiin ja toivei-
siin. Odotan innolla harppomista koulutus pääl-
likön saappaissa", kertoo Tuula Rahikainen.

JO VUOSIKAUSIEN AJAN TULOAAAN TEHNUT YHTENÄISPATENTTI (UNITARY PATENT, UP) JA SIIHEN KIINTEÄSTI LIITTYVÄ YHDISTETTY PATENTTITUOMIOISTUIN (UNIFIED PATENT COURT, UPC) ALOITTAVAT TOIMINTANSA 1.6.2023. VAIKUTUKSELTAAN YHTENÄINEN EUROOPPAPATENTTI ELI YHTENÄISPATENTTI TUO UUDEN VAIHTOEHDON KEKSINTÖJEN SUOJAAMISEEN EUROOPASSA. KUN PERINTEINEN EUROOPPATENTTI ON MYÖNTÄMISENSÄ JÄLKEEN SAATETTAVA YKSITELLEN VOIMAAN HALUTUISSA EUROOPAN PATENTTISOPIMUKSEEN KUULUVISSA JÄSENVALTIOISSA, TULEE MYÖNNETTY YHTENÄISPATENTTI YHDellä KERTAA VOIMAAN KAIKISSA UUDESSA PATENTTIJÄRJESTELMÄSSÄ MUKANA OLEVISSA VALTIOISSA (17 VALTIOTA JÄRJESTELMÄN ALOITUSHETKELLÄ). YRITYSTEN ON KUITENKIN SYYTÄ TIEDOSTAA ASIAAN LIITTYVÄT, OMAAN LIIKETOIMINTAANSA VAIKUTTAVAT POTENTIAALISET RISKITEKIJÄT SEKÄ YMMÄRTÄÄ, ETTÄ YHTENÄISPATENTIN TAI YHDISTETYN PATENTTITUOMIOISTUIMEN HYÖDYNTÄMINEN EI VÄLTÄMÄTTÄ OLE KAIKISSA TILANTEISSA OPTIMAALISIN VAIHTOEHTO.

Ellei perinteisen eurooppapatentin haltija aktiivisesti valitse patenttiaan ulos yhdistetyn tuomioistuinjärjestelmän alaisuudesta, voi yhdistetty patentti-

Kannattaako perinteinen eurooppapatentti alistaa yhdistetyn patenttitoimistoisuuden toimivallan alaiseksi?

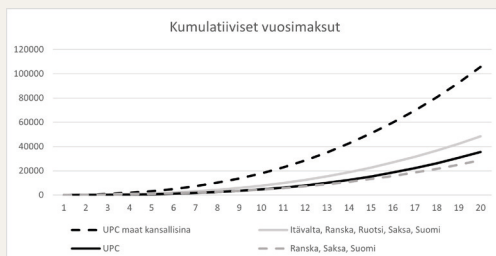
Oikeudenkäyntivarmuudesta ja -nopeudessa on nähtävissä eroja kansallisten tuomioistuinten välillä. Yhdistetyn patenttituomioistuimen oikeudenkäyntivarmuuden ja -nopeuden taas oletetaan olevan tasolla, vaikka kokemusta ei vielä ole. Mikäli perinteinen eurooppainen patentti on kansallisesti voimaansaattamassa, jonka oikeudenkäyntivar-



muus ja/tai -nopeus on kyseenalainen ja kyseisessä maassa patenttiloukkauksen tapahtumisen todennäköisyys nähdään mahdollisena, lieenee järkevää alistaa perinteinen kansallisesti voimaansaatettu eurooppapatentti yhdistetyn patenttituomioistuimen toimivallan alaiseksi.

Esimerkki kustannusvaikutuksista vuosimaksujen osalta

Keskeinen ero yhtenäispatentin ja perinteisen eurooppapatentin välillä liittyy patentin voimassapitämiseksi maksettaviin vuosimaksuihin. Mikäli patentinhaltija saattaisi eurooppapatentin voimaan jokaisessa yhtenäispatenttijärjestelmään kuuluvassa 17 maassa*, yhteenlasketut vuosimaksut 20 vuoden aikana olisivat 106 k€. Mikäli patentti saatettaisiin voimaan viidessä kuvaajassa esitetystä maassa (Itävalta, Ranska, Ruotsi, Saksa, Suomi) ja patentti olisi niissä voimassa 20 vuotta, vuosimaksukulut olisivat hieman korkeammat (48 k€) kuin yhtenäispatentin vuosimaksukustannukset samassa ajassa (36 k€). Toisaalta, mikäli eurooppapatentti saatettaisiin voimaan vain Suomessa, Saksassa ja Ranskassa 20 vuoden ajaksi, vuosimaksut olisivat hieman alhaisemmat (29 k€) kuin yhtenäispatentilla.



*UPC maat järjestelmän aloittaessa ovat Alankomaat, Belgia, Bulgaria, Italia, Itävalta, Latvia, Liettua, Luxemburg, Malta, Portugali, Ranska, Ruotsi, Saksa, Slovenia, Suomi, Tanska ja Viro

Mikäli siis yrityksen liiketoimintamalli on sen luonteinen, että patentointia on syytä tehdä useammassa kuin noin kuudessa yhtenäispatenttijärjestelmään kuuluvassa maassa, tulee yhtenäispatentti vuosimaksujen osalta perinteistä eurooppapatent-

tia edullisemmaksi. Monille liiketoimintamalleille kuitenkin on riittävää suojaa vain muutamissa maissa, ja tällöin yhtenäispatentilla ei saavuteta vuosimaksujen osalta merkittävää kustannusetua. Huomattakoon myös, että toisin kuin perinteisen eurooppapatentin kohdalla, yhtenäispatentin maavalikoimaa ja siten myös vuosimaksukustannuksia ei voi pienentää pudottamalla yksittäisiä maita pois suojan piiristä.

Voimassa olevien patenttien määrä Suomessa tulee kasvamaan

Koska uuden yhtenäispatenttijärjestelmän myötä Suomessa tulee perinteisten eurooppapatenttien kautta kansallisesti voimaan saatettujen patenttien lisäksi jatkossa voimaan myös yhtenäispatenteja, patenttien määrä Suomessa kasvaa. Suomessa toimivien yritysten onkin jatkossa syytä entistä enemmän kiinnittää huomiota omaan toiminnanvapauteensa, myös siinä tapauksessa, etteivät itse aktiivisesti patenttoisikaan. Käytännössä tämä tarkoittaa esimerkiksi relevanttien voimassa olevien patenttien selvittämistä ennen uuden tuotteen tai palvelun kehittämistä ja tarjoamista ja/tai oman patenttisalkun kasvattamista ja vahvistamista.

Yhteenvedona todettakoon, että yhdistetty patenttituomioistuin ja yhtenäispatentti ovat merkittäviä kehityssaskelia eurooppalaisessa patentoinnissa. Kategorisesti ei voida sanoa, että niiden käyttäminen olisi suositeltavaa tai välttävää. Molempien käyttämiseen on selkeitä edullisia tilanteita sekä tilanteita, joissa niiden käyttämistä tulee tarkoin harkita.

Mikael Mäkelä

Johtaja, Intellectual Asset Management, Wärtsilä Oyj

Virpi Noponen

Eurooppapatenttiasiamies, Berggren Oy

Kuvien lähde: Mikael Mäkelä, IPR-päivä 2022, UPC teollisuuden näkökulmasta -puheenvuoro

Keski-Suomen

kauppa-kamari

ARI HILTUNEN

Toimitusjohtaja
p. 040 058 3210

PIRJO MELASALMI

Toimistopäällikkö
p. 050 555 3044

VIIVI SAKKARA

Viestintäpäällikkö
p. 050 439 6170

PIA NAUKKARINEN

Palvelupäällikkö
p. 050 555 9915

TUULA RAHIKAINEN

Koulutuspäällikkö
p. 050 473 1775

MERJA HONKANEN

Markkinointisuunnittelija
p. 050 439 3005

etunimi.sukunimi@kskauppakamari.fi

Seuraa meitä:

Facebook

Twitter

LinkedIn

Instagram

www.kskauppakamari.fi

**KESKI-SUOMEN
KAUPPAKAMARI**

OSALLISTU KESKI-SUOMEN KASVUPOLKU® -SPARRAUKSEEN!



Kasvupolku® -sparrausohjelmat ovat tarkoitettu yrityksille, joilla on aitoa kasvuhallua ja kehittämistoa. Osallistuvalla yritykselle *edelleen* maksuttomat Kasvupolut tarjoavat muun muassa:

- 6-7 yritykselle kohdistettua asiantuntijatapaamista
- Yhdessä oppimista eri teemoista vertaisryhtäjien kanssa
- Vinkkejä pitchauksen (eli hissipuheen) kehittämiseen
- Inspiraatiota ja intoa tekemiseen
- Kontakteja ja yhteistyömahdollisuuksia kasvun tueksi.

Haku on auki 21.3.2023 asti!

kasvuopen.fi/kasvupolut

PARAS
ALUSTA
KASVULLE

KASVU OPEN®